



Ortivus är ett IT-företag som utvecklar och marknadsför informationssystem för ambulansverksamhet samt kliniska beslutsstödssystem



Innehåll

ÅRET I KORTHET	1
VD-ORD	2
AFFÄRSIDÉ	4
KONCERNÖVERSIKT	5
RÖRELSEGREN DISTANSSJUKVÅRD	6
RÖRELSEGREN KARDIOLOGI	12
MILJÖ, KVALITET OCH MEDARBETARE	15
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	17
RESULTATRÄKNINGAR	21
BALANSRÄKNINGAR	22
EGET KAPITAL	24
KASSAFLÖDESANALYSER	25
REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER	27
NOTER	29
REVISIONSBERÄTTELSE	36
KONCERNLEDNING	37
STYRELSE	38
ORTIVUS-AKTIEIN	39
FEMÅRSÖVERSIKT	41

Liten ordlista

MIDA. Myocardial Ischemia Dynamic Analysis

OEM. Original Equipment Manufacturing; innebär att ett företag köper en produkt från en tillverkare, inlemmar produkten i den egna portföljen och sedan säljer den under eget namn.

Ischemi. Syrebrist i hjärtmuskeln

AMI-DSS. Acute Myocardial Infarction – Decision Support System

CAD. Computer Aided Dispatch; datorstött utlarmning

AVL. Automatic Vehicle Location; automatisk fordonspositionering

HWS. Hospital Work Station; sjukhusets arbetsstation

QSR. Quality System Regulation (lagkrav i USA)

MDD. Medical Device Directive (medicintekniska produktdirektivet)

FDA. Food and Drug Administration

Detta är Ortivus

Ortivus AB är ett IT-företag som utvecklar och marknadsför informationssystem för ambulansverksamhet samt kliniska beslutsstödssystem. Verksamheten är uppdelad i rörelsegrenarna Distanssjukvård och Kardiologi. Ortivus AB är noterat på OM Stockholmsbörsens O-lista och etablerades 1985. Ortivus har dotterbolag i Storbritannien, Kanada och USA. Antalet medarbetare är cirka 130 personer.

Bolagsstämma

Ordinarie bolagsstämma hålls torsdagen den 25 mars 2004, kl 16.00, i Konferens Spårvagnshallarna, Birger Jarlsgatan 57A, Stockholm.

Aktieägare som önskar delta i bolagsstämman ska - dels vara införd i den av VPC förda aktieboken senast måndagen den 15 mars 2004, - dels anmäla sitt deltagande till Ortivus AB, Box 513, 183 25 Täby, telefon 08-446 45 00, telefax 08-446 45 09, e-post info@ortivus.se, senast måndagen den 22 mars 2004, klockan 12.00.

Vid anmälan bör namn, personnummer/organisationsnummer, registrerat aktieinnehav, samt adress och telefonnummer uppges.

För aktieägare som företräds av ombud ska fullmakt översändas tillsammans med anmälan. Den som företräder juridisk person ska förete kopia av registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandlingar utvisande behörig firmatecknare.

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste, för att äga rätt att delta på bolagsstämman, tillfälligt låta omregistrera aktierna i eget namn. Sådan omregistrering måste vara genomförd senast måndagen den 15 mars 2004 och förvaltaren bör således underrättas härom i god tid före nämnda datum.

Ekonomisk information

Delårsrapport för:

Januari – mars publiceras 29 april 2004

Januari – juni publiceras 23 augusti 2004

Januari – september publiceras 28 oktober 2004



I Sverige söker 150 000 patienter årligen för akut bröstsmärta...

Året i korthet

- Omsättningen uppgick till MSEK 175,2 (179,1), en minskning med 2 procent. Exklusive valutakursförändring ökade omsättningen med 5 procent.
- Resultatet efter finansiella poster uppgick till MSEK 16,5 (33,5), exklusive engångsnedskrivningar uppgick resultatet till MSEK 28,8 (33,5).
- Resultatet belastas av en engångsnedskrivning av immateriella tillgångar och lager inom området sömnutredning uppgående till MSEK 12,3.
- Resultatet efter skatt uppgick till MSEK 7,7 (61,4).
- Vinst per aktie uppgick till SEK 0,56 (4,46), exklusive engångsnedskrivningar 1,42 (2002 exklusive utnyttjade underskottsavdrag 1,31).
- Koncernens kassaflöde var starkt positivt och uppgick till MSEK 25,3 (3,3).
- Kanadensiska mjukvaruföretaget Avel-Tech förvärvades i november.

Ett starkt och händelserikt 2003 för Ortivus

2003 blev ytterligare ett bra år för Ortivus. Vi hade fortsatta framgångar på våra befintliga marknader samt genombrott i Kina. Vi genomförde förvärvet av kanadensiska Avel-Tech och förstärkte därigenom dotterbolaget Sweets marknadsledande position i USA samt fick en inkörsport till den kanadensiska marknaden. I syfte att renodla vår verksamhet beslutade vi att fokusera på de två rörelsegrenarna Distanssjukvård och Kardiologi.

Distanssjukvården: Kommersiella genombrott

2003 var ett bra år för rörelsegrenen Distanssjukvård. Vi har under året haft fortsatta framgångar på vår viktigaste marknad USA med bland annat Amazon Field Data och AmazOn-line Billing samt med MobiMed i Storbritannien och Sverige. MobiMed har även fått sitt genombrott i Kina.

Framgången på den stora kinesiska marknaden är spännande. I månadsskiftet mars-april 2003 tecknade vi ett distributionsavtal med en av Kinas ledande tillverkare av ambulanser och medicinteknik, Landcom. Avtalet innebär en överenskommelse om köp av MobiMed för applicering i Landcoms ambulanser till ett sammanlagt värde om 2,5 MUSD. Avtalet löper under 24 månader och vår partner i Kina har avropat två beställningar varav den andra kommer att levereras under första halvåret 2004. Kontraktet förutsätter att den kinesiska läkemedelsmyndigheten SDA godkänner Ortivus utrustning. Vi har under året haft upprepade kontakter med SDA och besked väntas under första halvåret 2004. MobiMed anpassas även för att kunna skicka och ta emot kinesiska tecken. Det beräknas bli klart under första halvåret och är en förutsättning för att nå större volymer i Kina.

IT-satsning inom sjukvården i Storbritannien

Storbritannien är en annan mycket intressant marknad som tagit till sig ny teknik snabbt. Vi har under året installerat ytterligare cirka 150 MobiMed-enheter. Det finns därmed cirka 300 brittiska ambulanser med MobiMed. Parallellt har vi tagit fram ett nytt elektroniskt patientjournalssystem för den brittiska ambulanssjukvården. Vi räknar med att kunna lansera systemet i början av andra kvartalet 2004. Systemet har rönt stort intresse hos användarna och har visats på flera mässor. Det pågår stora satsningar inom IT



för sjukvård i Storbritannien vilket innebär stora möjligheter till fortsatta framgångar på den brittiska marknaden. Vi har således stärkt vår marknadsposition och bedömer att vi i framtiden har goda förutsättningar att få nya beställningar.

En fransk referensanläggning upprättades under året i den sydfranska staden Avignon. Vår partner CardioGap inledde även ett samarbete med France Télécom, som bidrar till att marknadsföra vår produkt MobiMed som GPRS-applikation. Referensanläggningen blev mycket uppmärksam av media, bland annat i fransk TV. Vi har således goda förhoppningar om beställningar på den franska marknaden under 2004. Vår partner i Italien ProMed bearbetar flera strategiska ambulansorganisationer och räknar med att få kommersiellt genombrott under året.

Försäljningen i USA var lägre under 2003 jämfört med 2002. Försäljningen av Amazon Billing utvecklades mycket starkt under 2002 och fram till och med det första kvartalet 2003. En orsak till den lägre försäljningen var att ambulansorganisationerna var tvungna att uppgradera sina system till den nya standarden HIPAA före maj 2003. Under resten av året har vi nått framgångar med Amazon Field Data och AmazOn-line Billing.

Viktigt förvärv

I syfte att stärka dotterbolaget Sweets marknadsledande position i USA förvärvade vi i slutet av året det kanadensiska mjukvaruföretaget Avel-Tech. Genom förvärvet fick vi tillgång till bland annat ett utlarmningssystem för ambulanser, något som kompletterar Ortivus produktportfölj för ambulanssjukvård



...ambulanssjukvårdarna bildar sig en uppfattning om patientens tillstånd redan i hemmet...

mycket väl. Efter förvärvet omfattar produktportföljen system för utlarmning, vitaldata, patientjournaler och fakturering av utförda åtgärder. Goda synergieffekter kommer att uppstå under 2004 när Sweet med sina Amazonprodukter nu även kan marknadsföra Avel-Techs produkter och tvärtom. Ortivus erbjudande till kund blir komplett och mer attraktivt, till gagn även för våra övriga prioriterade marknader. Avel-Tech hade vid förvärvet en stor orderstock och vi förväntar oss att de blir lönsamma under 2004. Inom Avel-Techs orderstock återfinns även produkter inom det som kallas Public Safety, det vill säga marknaden för bland annat brandkår och polis.

Kardiologi: Effektivare vård till lägre kostnader

Ortivus andra rörelsegren, Kardiologi har under året varit baserat på licensintäkter från samarbetet med Philips Medical System. Avtalet med Philips avseende exklusiv distribution av produkten MIDA löper ut i juni 2004. Därefter blir avtalet icke exklusivt och baseras på faktisk försäljning. MIDA blir därmed tillgängligt för samarbete med andra distributörer.

Vi bedriver omfattande och löpande utveckling av nya och befintliga produkter. MIDA lanserades redan 1990 och sedan 1994 har vi haft samarbete med Philips. Nya versioner av MIDA och helt nya produkter avseende beslutsstödssystem är under utveckling. Sedan ett par år genomförs ett samarbete med ett forskningsbolag vid Akademiska sjukhuset i Uppsala i syfte att utveckla ett beslutsstödssystem för att riskbedöma patienter med bröstsmärtor. Projektet och den hälsoekonomiska nyttan utvärderas för närvarande. Då den kliniska utvärderingen blivit försenad har gällande option om förvärv förlängts, men löper ut under 2004. Vidare har vi samarbete med Karolinska Sjukhuset och Östra Sjukhuset för att skapa nya metoder för analys av EKG. Genom vår erfarenhet inom Kardiologi kan vi utveckla och anpassa våra beslutsstödssystem för olika marknader världen över. Den globala efterfrågan på produkter inom Kardiologi bedöms vara stor för produkter som ger effektivare vård till lägre kostnader.

Biosaca under avveckling

Sömnutredningar bedöms inte längre ligga inom vår kärnverksamhet. Därför avvecklar vi Biosaca, vilket syns i bokslutet som engångsnedskrivningar av immateriella tillgångar och lager.

Utsikter

Det strategiska valet att fokusera på Distanssjukvård och Kardiologi gör att Ortivus får ökad kraft i sin marknadsbearbetning. Inom rörelsegrenen Distanssjukvård förväntas omsättningen och vinsten att öka under 2004, vilket framförallt drivs av ökad försäljning i USA och Kanada. Försäljningen på den nordamerikanska marknaden förväntas bli högre under 2004 och svara för mer än hälften av Ortivus intäkter. Genom förvärvet av Avel-Tech förstärks det amerikanska dotterbolagets Sweets marknadsledande position. Med en mer komplett produktportfölj, förstärkt kunderbjudande och en stark säljorganisation finns goda förutsättningar för en positiv utveckling. Befintliga marknader i Sverige, Storbritannien och Kina kommer fortsatt att bearbetas intensivt. Ortivus målsättning är att under 2004 nå kommersiella genombrott i övriga Norden och på de franska och italienska marknaderna. Inom Ortivus rörelsegren Kardiologi löper avtalet med Philips Medical System avseende MIDA ut i juni 2004. Intäkterna kommer därefter att baseras på faktisk försäljning. Diskussioner pågår med Philips om ytterligare samarbeten. Nya produkter kommer att lanseras under senare delen av året.

Ortivus visar vägen

Det är med stor tillfredställelse jag blickar tillbaka på det gångna verksamhetsåret och jag vill passa på att tacka alla medarbetare inom Ortivuskoncernen för ett väl genomfört arbete. Vi har tagit ytterligare ett par viktiga steg med dokumenterat lyckade resultat som visar att vi är på rätt väg. Under de senaste fyra åren har Ortivus gått från att vara ett medicintekniskt företag till att nu vara ett IT-företag med medicintekniska applikationer. Jag ser med stor tillförsikt fram emot det kommande verksamhetsåret.

Täby, februari 2004

Claes Stenlander

Claes Stenlander
Verkställande Direktör

Ortivus affärsidé

Ortivus utvecklar och marknadsför informationssystem bestående av administrativa samt kliniska moduler och beslutsstödssystem. Verksamheten är indelad i två rörelsegrenar: Distanssjukvård och Kardiologi.

Inom rörelsegrenen Distanssjukvård erbjuder Ortivus lösningar för att täcka ambulansverksamhetens behov av information för att hämta (utlarmning), transportera, diagnosticera och behandla patienten samt följa upp verksamheten. Ambulanssystemen bygger på tvåvägskommunikation i realtid mellan ambulans och sjukhus. Utlarmningsmodulen erbjuds även som en fristående produkt till polis och brandkår främst i Nordamerika.

Inom rörelsegrenen Kardiologi erbjuder Ortivus beslutsstöds-system för att snabbare bekräfta eller utesluta exempelvis diagnosen hjärtinfarkt hos patienter med akut bröstsmärta.

Ortivus lösningar hjälper ansvariga att fatta rätt beslut med korrekt och relevant information vid rätt tidpunkt på rätt plats och att sedan följa upp och analysera verksamheten. Därmed räddas liv och sparas pengar.

Vision

Ortivus vision är att inom tre år vara etablerade på prioriterade marknader i Europa, Nordamerika och Kina, som en ledande leverantör av informationssystem till ambulansverksamhet samt att i Norden vara etablerade som en leverantör av unika beslutsstöds-system. Som en ledande leverantör är Ortivus lösningar i frontlinjen beträffande teknik, användarvänlighet samt klinisk och hälsoekonomisk nytta.

Strategi

Produktutveckling

Ortivus produktportfölj är uppbyggd av hård- och mjukvara som utvecklas i nära samarbete med användarna. Dessa produkter

löser kliniska och administrativa behov hos kunderna och kännetecknas av användarvänlighet med högt kliniskt och hälsoekonomiskt värde.

Mjukvarorna är Windowsbaserade, vilket innebär att de kan användas på standarddatorer som uppfyller exempelvis krav för ambulansmiljö. Behovet av hårdvaruutveckling är därmed minimerat.

Värdet av systemen dokumenteras i löpande kliniska studier och samtliga delar uppfyller gällande krav enligt MDD* och FDA*. Produkterna utvecklas som unika beslutsstöds-system för att snabbare ställa korrekt diagnos. Produkterbjudandet inom Distanssjukvård är utvecklat för att anpassas efter och växa med ambulansverksamhetens behov.

Marknadsutveckling

Nya marknader selekteras med hjälp av noga utvalda kriterier som IT-mognad, telekommunikationsstruktur för mobil dataöverföring, ersättningssystem och intresse hos användarna. Inträdesstrategin anpassas sedan efter de lokala förutsättningarna. Det har bland annat lett till att de kliniska modulerna drivit försäljningen i Europa medan de administrativa modulerna varit drivande i USA. De närmaste åren bedöms betydelsen av administrativa moduler att öka i Europa samtidigt som behovet av kliniska moduler bedöms öka i USA.

Försäljningen bedrivs i Sverige, Storbritannien, USA och Kanada via Ortivus egna bolag. På prioriterade marknader i Europa och Kina sker försäljningen via distributörer.

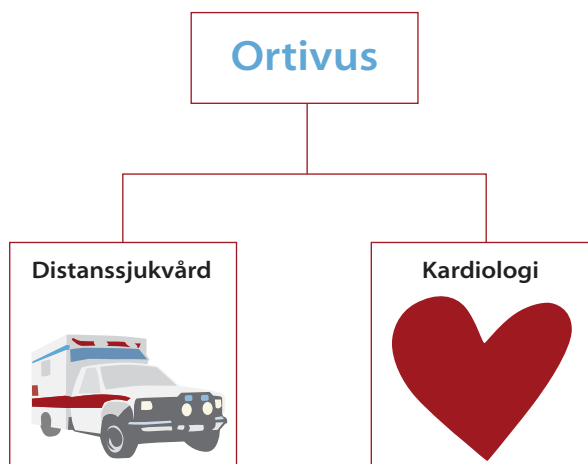
* Se ordlista på omslagets insida

IT-bolag med två rörelsegrenar

Ortivirus kan enklast beskrivas som ett IT-företag som utvecklar och marknadsför informationssystem för ambulansverksamhet och kliniska beslutsstödssystem. Efter ett strategiskt beslut under perioden är verksamheten uppdelad i två rörelsegrenar: Distanssjukvård och Kardiologi.

Inom rörelsegrenen Distanssjukvård kan vi erbjuda ett komplett och integrerat informationssystem bestående av MobiMed, Amazon och Avel-Techs produktserie.

Inom rörelsegrenen Kardiologi återfinns MIDA som är ett system för att följa syrebrist i hjärtmuskeln vid misstänkt hjärtinfarkt och kärlkramp. MIDA ger möjlighet att ställa rätt diagnos och underlättar uppföljning av hjärtinfarktpatienter.



Milstolpar i Ortivirus historia

Ortivirus grundas 1985 för att utveckla, tillverka och marknadsföra ett unikt system för övervakning av patienter med ischemisk hjärtsjukdom – MIDA (Myocardial Ischemia Dynamic Analysis).

- **1992** lanseras MIDA-systemet på den svenska marknaden. bildas för att hantera introduktionen av MobiMed på den amerikanska marknaden.
- **1994** tecknas ett OEM-avtal (Original Equipment Manufacturer) med Hewlett-Packard (avtalspart är numera Philips Medical Systems). Förvärv av Svenska Telemedicin System AB i Göteborg som utvecklar och marknadsför olika telemedicinlösningar, bland annat MobiMed.
- **1995** introduceras MobiMed i full kommersiell skala på den svenska marknaden.
- **1997** noteras Ortivirus på Stockholmsbörsens O-lista. MobiMed Inc. (senare Ortivirus US Inc.)
- **1998** lanseras MobiMed PWS-1000; troligen världens första bärbara telemedicinterminal för prehospitalt bruk. Ortivirus UK Ltd. bildas för att hantera introduktionen av MobiMed på den brittiska marknaden.
- **2000** Samarbete inleds med Cardiological Decision Support Uppsala AB som utvecklat ett beslutsstödssystem för att riskbedöma hjärtinfarktpatienter.
- **2001** förvärvas det amerikanska bolaget Sweet Computer Services, Inc. Med Amazon-

produkterna täcker Ortivirus nu in marknaden för administrativa system för ambulanssjukvård i USA. MobiMed 300 introduceras, baserad på Windowsplattform och som första företag i världen presenterar Ortivirus en medicinteknisk produkt med integrerad Bluetoothteknik.

• **2002** fusioneras Ortivirus US Inc. med Sweet. I Sverige tas den första installationen av ambulansinformationssystemet MobiMed Information System i full drift. MobiMed är nu etablerat i Sverige, Storbritannien, Norge, Finland och USA.

• **2003** genomförs förvärvet av kanadensiska Avel-Tech, vilket gör att produktportföljen kompletteras med utlarmningssystem för räddningstjänst. Ett elektroniskt patientjournalssystem utvecklas och börjar lanseras på utvalda marknader. MobiMed får sitt genombrott i Kina.



Förvärv stärker kunderbjudandet

Förvärvet av kanadensiska Avel-Tech som utvecklar och marknadsför utlarmningssystem var en av årets stora händelser. Förvärvet innebär att Ortivus breddar sitt erbjudande till hela vårdkedjan inom ambulanssjukvård. Ortivus kan nu erbjuda ett komplett informationssystem som innefattar allt från utlarmning av ambulansen till stöd för diagnos, vård, dokumentation, uppföljning och fakturering. Under 2003 tecknades även ett distributionsavtal gällande MobiMed med en av Kinas ledande tillverkare av ambulanser, Landcom.

Marknaden

Marknadens drivkrafter

Sjukvården världen över är inne i en mycket snabb förändringsfas. En allt större efterfrågan på vård från en åldrande befolkning har medfört att kostnaderna ökar kraftigt. Sjukvården har stora finansiella problem och kraven på kostnadseffektivitet skärps hela tiden. Det driver fram nya metoder och arbetssätt. Metoderna syftar bland annat till att ställa tidig diagnos, förkorta vårdtider och effektivisera administrationen.

Ortivus rörelsegren Distanssjukvård gynnas av denna utveck-

ling. Ortivus produkter fyller en viktig funktion när det gäller att underlätta vårdpersonalens arbete, kvalitetssäkra verksamheten, reducera vård- och administrativa kostnader, samt inte minst bidra till att rädda patienters liv och minska deras lidande.

Ett par faktorer påverkar Ortivus särskilt positivt. Det gäller dels den kliniska nyttan av tidig diagnos och behandling. Genom att mäta vitala data såsom EKG och blodtryck redan i ambulansen samt skicka dessa till sjukhuset, kan specialister hjälpa ambulanspersonalen att ställa diagnos och besluta om behandling. Det gäller också den nytta administrativa system kan ge som stöd i den akuta vårdssituationen, med att dokumentera de genomförda insatserna, fakturera samt följa upp och analysera verksamheten. Det sistnämnda innebär bland annat väsentliga investeringar i elektroniska journalsystem som på sikt integreras i sjukvårdens IT-struktur.

Marknadens storlek

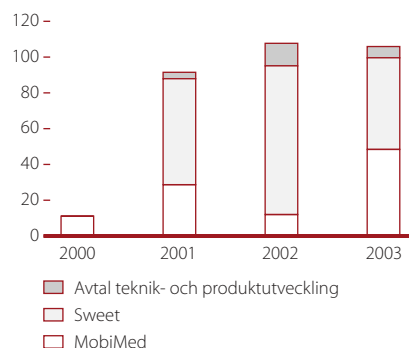
Den årliga omsättningen på världsmarknaden inom området distanssjukvård är stor. Det är svårt att bedöma dess exakta storlek då offentlig statistik saknas i många länder. Ett försiktigt antagande är att den årliga omsättningen i världen för Ortivus produktområde inom distanssjukvård uppgick till omkring 7 miljarder kronor 2003. Ortivus andel av den marknaden var cirka en procent under 2003.



Marknaden kännetecknas av

- långa beslutsprocesser med många intressenter
- centralisering av upphandlingar till större sjukvårdregioner
- att diagnos och behandling påbörjas utanför sjukhuset
- öppna och standardiserade gränssnitt som används i utvecklingen av nya produkter för att underlätta integration med andra system

Distanssjukvård omsättning





...i ambulansen kommunicerar ambulanspersonalen med specialister på sjukhuset...

Kunderna

Ortibus kunder inom rörelsegrenen Distanssjukvård utgörs huvudsakligen av offentligt och privat ägda ambulansorganisationer, sjukhus och sjukvårdsföretag i Europa, Nordamerika och Asien.

Kundernas beslutsprocesser är ofta långa och många intressenter är inblandade, särskilt när det gäller MobiMed och den vårdrelaterade aktiviteten i ambulansverksamheten. Upphandlingar sker i stora kommittéer med representanter för olika kategorier av personal, vilket resulterar i en lång och komplex försäljningsprocess. När det gäller de administrativa verktygen i Ortibus portfölj, till exempel fakturerings- och uppföljningssystem, är kundernas beslutsprocess i regel kortare.

Kunderna efterfrågar i allt större utsträckning system som löser informationsbehovet i hela vårdkedjan och att olika delsystem kan kommunicera med varandra. För Ortibus innebär det att produkterna i allt större utsträckning måste vara lätta att integrera med andra system genom att öppna och standardiserade gränssnitt används i utvecklingen.

En annan trend hos kunderna är centralisering av upphandlingar till större sjukvårdsregioner och större system. Det sistnämnda innebär ofta allianser mellan olika företag, där ett företag tar huvudansvaret gentemot kunden. Ett tydligt exempel på detta är ett program för IT-system till hälso- och sjukvården i

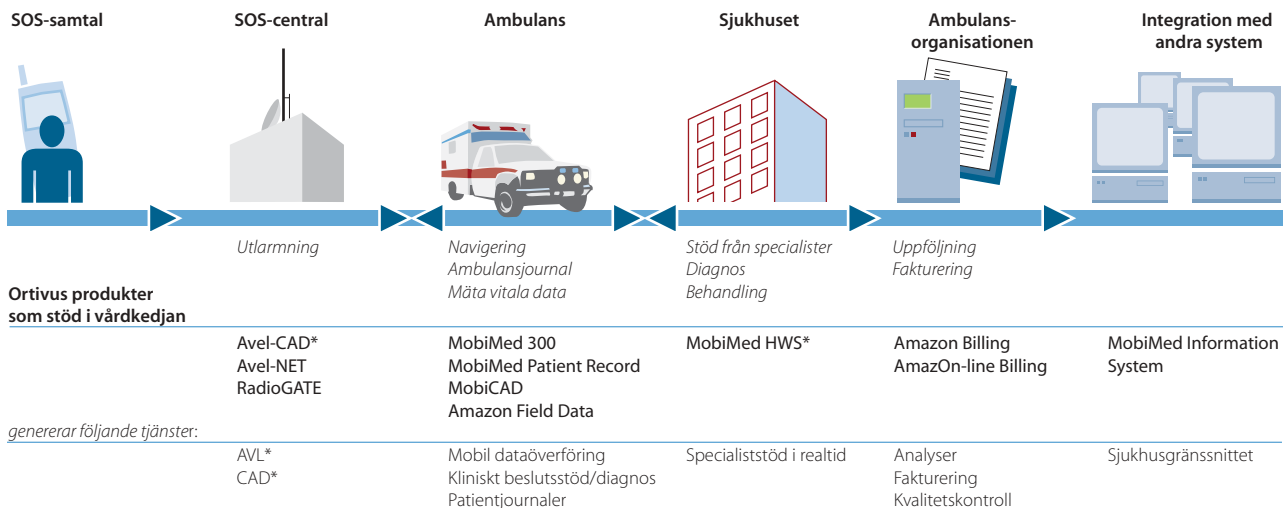
Storbritannien som påbörjades under 2003. Ortibus kan i sådana program bidra med ett stort kunskapsinnehåll inom ambulanssjukvård och bli en viktig partner för det företag som har ansvaret för affären.

Produkterbjudandet

Inom rörelsegrenen Distanssjukvård erbjuder Ortibus lösningar för att täcka informationsbehovet i ambulansorganisationens alla processer. Det innebär allt från utlarmning av ambulanser från en larmcentral, till system för stöd i vården och dokumentation av patienten i ambulansen. Administrativa system för uppföljning och fakturering av utförda åtgärder finns också i portföljen. Den insamlade informationen kan också integreras med andra system inom sjukvården, till exempel sjukhusjournalssystem.

Produkterna ger våra kunder både klinisk nytta och administrativt stöd. Den kliniska nyttan består i att ge sjukvårdspersonalen faktaunderlag för att ställa diagnos, ge beslutsstöd i valet av behandling, underlätta dokumentation och följa upp verksamheten. De administrativa delarna av systemen ger ambulansföraren information om destination och färdväg samt dokumenterar insatserna och möjliggör en korrekt faktura för de utförda åtgärderna.

Gemensamt för Ortibus produkter är att de är byggda på standardplattformar och är modulära för att anpassas efter och



*Se ordlista på omslagets insida



RÖRELSEGREN DISTANSSJUKVÅRD

växa med ambulansverksamhetens behov. För att lösningarna ska vara lätta att integrera med andra system används i största möjliga utsträckning öppna och standardiserade gränssnitt.

Produkterna

Rörelsegrenen Distanssjukvård innefattar produktlinjerna Amazon och MobiMed samt Avel-Techs produkter.

Avel-Tech

I produktlinjen hos Avel-Tech ingår flera olika mjukvaror som underlättar för larmcentraler och räddningstjänst att på ett effektivt sätt hantera och fördela sina resurser.

Avel-CAD och Avel-NET är system för utlarmning av ambulanser och andra fordon i räddningstjänsten. Produkterna hjälper

personalen på larmcentralen att lokalisera larm, se var fordonen befinner sig och välja rätt fordon. MobiCAD är en mjukvara som förser ambulanspersonalen med viktig information från larmcentralen. Personalen i ambulansen får till exempel tillgång till information såsom destination och färdväg för att säkerställa att ambulansen kommer fram till patienten på kortast möjliga tid.

Amazon

Amazon bidrar framförallt till att underlätta och effektivisera det administrativa arbetet i ambulanssjukvården. Amazon innehåller flera olika delsystem.

Amazon Field Data är en elektronisk patientjournal som används för att dokumentera den kliniska behandlingen, patientens historik, sjukdomstillstånd samt den information som ligger

Avel-Tech

Invånarna i provinsen British Columbia i Kanada, kommer sent att glömma 2003 då skogsbränderna rasade från senvåren och ända till hösten. Mer än 2 500 bränder härjade i provinsen och över 250 000 hektar skog brann ned. Hela samhällen försvann och natursköna områden ödelades. Tolv av provinsens historiska träbroar förstördes. Brandmännens insatser under släckningsarbetet var hjältemodiga och de kämpade dygnet runt. Utan den tekniska utrustning de hade till sitt förfogande, kunde situationen ha varit ännu värre. I staden Kamloop finns 24 brandstationer som tillsammans täcker ett område på över 45 000 kvadratkilometer. Sedan 2001 är brandförsvaret i Kamloop utrustat med Avel-CAD, Avel-Techs elektroniska utlarmningssystem som är utformat för att optimera effektiviteten hos utryckningsfordon. Systemet ser till att rätt brandbil kommer till rätt plats inom kortast möjliga tid. Under arbetet med bränderna i British Columbia var Avel-CAD avgörande för personalen på fältet när det gällde att hitta rätt och för att kommunicera med andra fordon och larmcentralen. Tack vare Avel-CAD hade

utlarmningspersonalen fullständig kontroll över var alla fordon befann sig och kunde övervaka arbetet.

Flera hundra brandmän arbetade med att släcka bränderna, många från andra provinser. För att arbeta på ett säkert sätt måste de koordineras effektivare än någonsin tidigare. Tack vare Avel-CAD flöt informationen friktionsfritt i rätt tid till alla inblandade i släckningsarbetet. Personalen fick snabbt överblick över all den information som var relaterad till uppdragen, och därigenom möjlighet att fatta bättre och snabbare beslut.

Under ett krävande uppdrag som släckningsarbetet i British Columbia var det särskilt värdefullt att på en dataskärm kunna se varifrån ett larm kom och var de närmaste fordonen befann sig. Uppgifter som gatunamn, landmärken, näraliggande byggnader och byar visades på skärmen och utgjorde ovärderlig hjälp. Avel-CAD tillhandahåller inte bara bilder och ikoner, utan också intelligenta kartor med möjlighet att i realtid hämta upp relevanta data. Personalen har tillgång till texter, grafer, bilder och videofilmer i direkt anslutning till kartan. Naturligtvis kan man också zooma in vissa delar av kartan och vandra över den i alla riktningar.

Vice räddningschefen Gannon är mycket nöjd med hur Avel-CAD fungerade:

"Avel-CAD fungerade felfritt och bidrog på ett avgörande sätt till att koordinera våra hjältar. Till slut fick de stopp på helvetet", säger han.





...kommunikationen sker i realtid och viss behandling kan ges redan i ambulansen...

till grund för fakturering. Med hjälp av en mobil modul kan ambulanspersonalen påbörja insamlingen av data redan i ambulansen. På ambulansstationen kan de sedan komplettera och göra klar sin elektroniska patientjournal. Informationen som samlats in ligger också till grund för fakturering.

Amazon Billing är ett faktureringsystem speciellt utvecklat för ambulanssjukvården. Ambulansorganisationerna i USA fakturerar varje åtgärd som utförs i ambulansen. Det är därför nödvändigt att ha ett system som hanterar sorteringen av vad som ska faktureras, vart fakturan ska skickas och när. Den data som samlas in i Amazon Field Data delar databas med Amazon Billing och används i stor utsträckning som underlag till faktureringen.

AmazOn-line Billing innebär att vi tar hand om driften av faktureringsystemet åt våra kunder.

MobiMed

MobiMed bidrar till den kliniska nyttan och stödjer kunderna i det administrativa arbetet. MobiMed är samlingsnamnet på Ortivus informationssystem för ambulansverksamhet. Systemet mäter och dokumenterar patientens vitala data såsom EKG och blodtryck, överför dem i realtid från ambulans till sjukhus, möjliggör tvåvägskommunikation samt lagrar informationen för framtida bruk. MobiMed gör det möjligt för läkaren på sjukhuset att ställa diagnos på distans så att behandling kan sättas in på ett tidigt stadium.

En viktig del i MobiMed är möjligheten att påbörja en elektronisk patientjournal redan i ambulansen. Under 2003 utvecklade Ortivus ett nytt ambulansjournalssystem tillsammans med några av våra kunder. Användargränssnittet har anpassats så att ambulanspersonalen på ett smidigt sätt kan mata in information i systemet. Ambulansjournalen innehåller också heltäckande check-listor för att underlätta bedömningen av patientens tillstånd. Dessutom kan befintliga vårdriktlinjer integreras i systemet så att de alltid är tillgängliga i det akuta skedet.

Informationen i ambulansjournalen kan överföras till sjukhuset integrerat med vitala data och vara en del av beslutsunderlaget i det akuta skedet. Information kan också lagras och användas på lång sikt för uppföljning, utvärdering och resursplanering i MobiMed Information System.

Konkurrenterna

Ortivus huvudkonkurrenter inom denna rörelsegränns är de USA-baserade företagen Zoll och Medtronic-Physiocontrol. Båda dessa företag är globala aktörer som började sin verksamhet inom ambulanssjukvård med att leverera defibrillatorer för att senare utöka produktutbudet med övervakning och överföring av vitala data. De senaste åren har de genom förvärv och partners kompletterat med system för elektronisk patientjournal, informationshantering, fakturering och utlarmning.

Förutom dessa globala aktörer möter Ortivus lokala konkurrenter på varje enskild marknad. Kännetecknade för dessa aktörer är att de inte har kompletta system och lösningar utan erbjuder olika dellösningar som till exempel elektronisk patientjournal eller utlarmningssystem.

Ortivus konkurrensfördel är breda lösningar som täcker informationsbehovet i ambulansorganisationens alla processer. Det betyder ett unikt erbjudande som innebär allt från utlarmning från en larmcentral, till system för stöd i vården och dokumentation av patienten i ambulansen. Administrativa system för uppföljning och fakturering är andra viktiga grundstenar och att informationen också kan integreras med andra system inom sjukvården. Ortivus har också ett brett och djupt kunnande inom flera avgörande områden. Flera av produkterna är optimerade för att överföra data av hög kvalitet automatiskt och kontinuerligt till mottagarsidan. Det betyder att de är överlägsna när det gäller övervakning och kommunikation i realtid, något som är mycket viktigt i ambulans- och akutsjukvården. Produkterna är också anpassade för att vara en integrerad del av den i många avseenden komplexa ambulansmiljön.

Marknadsföring och försäljning

Försäljningen sker via Ortivus egna bolag i Sverige, Storbritannien, USA och Kanada. I Europa och Kina sker försäljningen via distributörer. Ortivus ansvarar för marknadsföring och produktpositionering på samtliga marknader, och hjälper på så sätt distributörerna att skapa efterfrågan för produkterna.

Säljargumentationen stöds av viktiga referensanläggningar i flera länder. Syftet är att dokumentera samt visa på nyttan och värdet av systemen. Opinionsledare hjälper till genom att pre-



RÖRELSEGREN DISTANSSJUKVÅRD

sentera för våra kunder hur Ortivus produkter kan stödja dem i deras verksamhet.

Ett exempel på en referensanläggning finns i den sydfranska staden Avignon. Där har ett samarbete inletts med teleoperatören France Télécom, som bidrar genom att marknadsföra MobiMed som en GPRS-applikation. Under 2003 uppmärksammades installationen i Avignon bland annat i fransk TV och tidningar.

Nordamerika

Nordamerika är den största marknaden i världen för produkter inom området ambulanssjukvård. Genom förvärvet av Avel-Tech stärks dotterbolaget Sweets position på den nordamerikanska marknaden, som nu är Ortivus största marknad. Under 2004 förväntas mer än hälften av Ortivus omsättning komma från Nordamerika.

Sweet Computer Services Inc.

Försäljningen av Amazon Billing utvecklades mycket starkt under 2002 och även första kvartalet 2003, då ambulanssjukvården uppgraderade sina system för att klara standarden HIPAA. Det har lett till att Sweets försäljning var högre under 2002 jämfört med 2003. Under resten av 2003 nåddes framgångar med Amazon Field Data och AmazOn-line Billing. Trots en lägre vinst under 2003 jämfört med föregående år uppvisar Sweet fortsatt god lönsamhet.

Sweet har en mycket stark position i USA med omkring 1 200 kunder i 50 delstater. Bolaget har en bred kundbas med allt från små frivilligorganisationer till storstadsbaserade ambulansorganisationer. Amazon Billing är det marknadsledande faktureringsystemet i den amerikanska ambulanssjukvården och Sweet är mycket väl positionerat för försäljning av system

Strategiskt avtal öppnar dörren till Kina



Bilden är tagen vid China National Medical Technology Fair i Nanjing i november 2003. Från vänster till höger: Jan P. Tezcanli, Business Manager Ortivus, Juergen Scheibel, Retrac KB (agent), Dr. Wang Wu, Landsea, Claes Stenlander, VD Ortivus.

I april 2003 tecknade Ortivus ett försäljnings- och distributionsavtal med kinesiska Landcom Group.

Avtalet mellan Ortivus och Landcom innebär att Ortivus ska leverera utrustning och tjänster till ett värde av minst 2,5 miljoner USD över en period av 18–24 månader. Order på sammanlagt 0,5 MUSD lades under 2003 och implementationen pågår nu hos kinesiska ambulansorganisationer och sjukhus.

Landcom är ett dotterbolag till Xi'an Landsea Science and Technology Group Co. Ltd. och är en av

Kinas ledande tillverkare av ambulanser och även distributör av importerad medicinteknisk utrustning. Moderbolagets verksamhet

inkluderar elektronisk information, kommunikation, medicinsk elektronik, nukleär teknologi och fastigheter.

Dr Wang Wu, ordförande i moderbolaget, tar en aktiv del i arbetet att se till att Landcoms och Ortivus gemensamma projekt, i första hand försäljning av MobiMed, får framgång på den kinesiska marknaden.

Med sin befolkning på 1,3 miljarder människor och med hög tillväxttakt är Kina en oerhört intressant marknad med stort behov av utveckling av en modern hälso- och akutsjukvård. Inhemska ambulansstillverkare bedömer att behovet av nya ambulanser ligger på 5 000 fordon per år.

Flera faktorer på den kinesiska marknaden påverkar framtidsutsikterna för MobiMed. Det gäller bland annat det ökade intresset för ny teknik, växande problem med hjärtsjukdomar hos befolkningen och en stigande mängd trafikskadade på grund av det kraftigt ökande antalet bilar.

Under 2003 har Ortivus och Landcom utbildat teknisk personal och anställda inom den kinesiska säljorganisationen, totalt omkring 100 personer. De båda företagen har också hållit ett flertal gemensamma kundmöten och seminarier samt visat MobiMed på en mängd utställningar och kongresser i Kina.



...under tiden förbereder sjukhuset ankomsten...

såsom Amazon Field Data och Avel-Techs produkter till befintliga och nya kunder.

Avel-Tech Inc.

Förvärvet av Avel-Tech Inc är betydelsefullt. Det ger Ortivus tillgång till ett av marknadens mest konkurrenskraftiga utlarmningssystem och därmed en komplett produkt- och tjänsteportfölj att erbjuda ambulanssjukvården. Arbetet med att integrera Avel-Techs och Sweets organisationer och produkter fortsätter som planerat. Goda synergieffekter kommer att uppstå under 2004 när Sweet kan marknadsföra Avel-Techs produkter och tvärtom. Redan nu märks ett ökat intresse från respektive kunder för de nya produkter som erbjuds.

En fördel är att Avel-Tech också har kunder inom ett område där Ortivus inte varit verksamma tidigare, nämligen brandförsvaret och polis. En helt ny marknad öppnas därmed för Ortivus med stora möjligheter till ökad försäljning till nya kunder i USA. Avel-Tech har omkring 45 installationer i Kanada och USA. En genomsnittsorder för Avel-Techs produkter är värd ungefär 20 gånger mer än en genomsnittlig order för Sweet.

Storbritannien

Ortivus UK hade sitt bästa år någonsin 2003. Marknadsandelen växte till 10 procent och omsättningen ökade markant från MSEK 6,1 föregående år till MSEK 28,8 under 2003.

Det finns 33 ambulansorganisationer i landet och Ortivus levererar MobiMed till 25 procent av dessa. Under året tillkom flera nya kunder, bland dem Hereford and Worcester, West Country och Hampshire Ambulance Services.

I Storbritannien föreskriver lagen att en person med hjärtinfarkt ska få vård inom 60 minuter. För att klara det måste ambulanserna ha utrustning som mäter EKG och andra vitala data, det vill säga den typ av produkt som Ortivus levererar. Under 2003 publicerades en forskningsrapport i Skottland där 28 hjärtpatienter studerades. När MobiMed användes kunde 25 procent av patienterna få rätt vård inom 30 minuter.

Under 2003 fattades ett sjukvårdspolitiskt beslut i Storbritannien, som väntas bli betydelsefullt för Ortivus. Ett nationellt pro-

gram lanserades som på sikt innebär en standardiserad IT-infrastruktur och att varje patient förses med en elektronisk journal. Fem organisationer, så kallade Local Service Providers, ansvarar för att driftsätta system som hanterar insamlingen och lagringen av data. De kommer i sin tur att samarbeta med underleverantörer. Ortivus UK samarbetar redan i dag med en Local Service Provider, och förväntas de närmaste åren teckna avtal med minst ytterligare två. MobiMed är den enda produkt som kan erbjuda en integrerad lösning för ambulanssjukvården och är därmed en nyckelprodukt när det gäller att uppfylla den brittiska regeringens krav i det nationella programmet.

Sverige och Norden

Under 2003 fortsatte Ortivus att befästa sin redan starka position i Sverige för MobiMed.

I Sverige valde Stockholms Läns Landsting att teckna avtal med Ortivus för att utrusta alla ambulanser och akutbilar med MobiMed. Syftet är att ytterligare förbättra hjärtsjukvården i länet. MobiMed är det första system som Stockholms Läns Landsting beslutat om att köpa in för hela länet.

Under året valde också ett flertal av Ortivus kunder i Sverige att utöka och uppgradera sina MobiMed-installationer. Samtidigt ser Ortivus ett ökat intresse från kunderna för att teckna underhålls- och serviceavtal. I Norge tecknades under 2003 avtal med en ny distributör och på så sätt får Ortivus tillgång till en stor befintlig kundbas.

Kina

Kina är den på sikt kanske mest spännande marknaden för MobiMed. Under 2003 slöt Ortivus ett viktigt avtal med det kinesiska ambulansbyggarföretaget Landcom. Avtalet tecknades under våren (se separat ruta på sidan 10) och innehåller en överenskommelse om att Landcom köper MobiMed till ett sammanlagt värde av 2,5 miljoner USD. Två beställningar lades redan under 2003. Kontraktet förutsätter att den kinesiska läkemedelsmyndigheten SDA godkänner MobiMed. Ortivus ledning har löpande kontakt med representanter för SDA, och godkännandet beräknas vara klart under första halvåret 2004.

Avancerad övervakning

Ortivus rörelsegren Kardiologi utvecklar och marknadsför unika beslutsstödssystem som hjälper läkare att fatta korrekta beslut om patienters diagnoser. Systemen kan ingå som moduler i andra leverantörers övervakningssystem eller i Ortivus egna produkter. Det handlar exempelvis om moduler som ger stöd för att snabbt bekräfta eller utesluta diagnosen hjärtinfarkt hos patienter med akut bröstsmärta. Snabb diagnos ökar möjligheten att rädda patienters liv och sänka kostnader för sjukvården.

Marknaden

Marknadens drivkrafter

I många länder lider sjukvården av stora finansiella problem, vilket leder till att kraven på sänkta kostnader och effektivisering av verksamheten är stora. Nya metoder och arbetssätt är ett sätt att på sikt uppnå ökad effektivitet och samtidigt bättre kvalitet i vården. Förbättrade verktyg och metoder syftar bland annat till att ställa tidig diagnos, förkorta vårdtiderna och effektivisera administrationen ytterligare.

Hjärtsjukdom vanligaste dödsorsaken

Hjärt- och kärlsjukdomar är den vanligaste dödsorsaken i västvärlden och står för cirka hälften av alla dödsfall som inträffar.

Bara i USA dör nästan en miljon människor varje år i hjärt- och kärlsjukdomar. I Sverige söker årligen 150 000 personer vård för akut bröstsmärta.

Omkring 70 procent av de som läggs in på sjukhus för bröstsmärta har inte hjärtinfarkt. Det medför höga och onödiga kostnader eftersom en vårdplats på en hjärtintensivavdelning kostar omkring 15 000 kr per dygn. Samtidigt skickas patienter hem utan att hjärtinfarkten upptäcks och utan att få den vård de behöver. Ur ett hälsoekonomiskt perspektiv är det av stor vikt att patienter kan diagnostiseras tidigt för att bekräfta eller utesluta hjärtinfarkt. En tidig diagnos förkortar vårdtider, minskar kostnader och patienters lidande.

Registrering och analys av EKG är ett snabbt och enkelt sätt att diagnostisera hjärtinfarkt hos patienter med bröstsmärta. Patienter med akut hjärtinfarkt har ofta typiska EKG-förändringar som gör det relativt lätt att ställa diagnos, men många patienter med bröstsmärta kommer till sjukhuset utan typiska EKG-förändringar.

Vid hjärtinfarkt uppstår syrebrist i hjärtmuskeln och en hjärtmuskelskada uppstår, vilket medför att proteiner från hjärtmuskeln läcker ut i blodet. Dessa proteiner kallas ofta för hjärtinfarktsmarkörer. Analys av blodets halter av dessa proteiner ger läkaren möjlighet att ställa diagnosen hjärtinfarkt hos patienter med bröstsmärta.

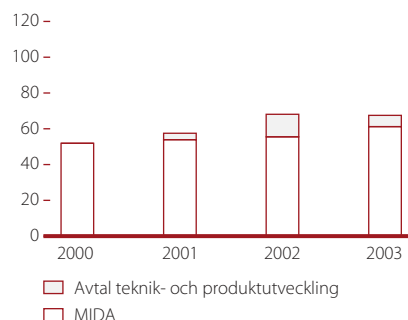
Att fastställa diagnosen hjärtinfarkt kan ta upp till två dygn på en hjärtintensivavdelning. Metoder för att påskynda denna pro-



Marknaden kännetecknas av

- mer intelligens i systemen
- modulära system
- trådlösa mobila mätenheter
- användarvänlighet
- besparingar inom sjukvården som ställer krav på kostnadseffektiva lösningar
- att patienter flyttas från dyra intensivvårdsplatser till vårdavdelningar eller övervakas i hemmen

Kardiologi omsättning





...och patienten tas snabbt om hand, vilket räddar liv och sparar pengar.

cess gör att patienten snabbare kan få behandling och att vården effektiviseras.

Ortivus rörelsegren Kardiologi arbetar med flera metoder och produkter som kan erbjuda hjärtsjukvården lösningar för att kunna ställa tidig diagnos och på så sätt få ned kostnader och förbättra patienters prognos.

Marknadens storlek

Marknaden för övervakningssystem värderades för några år sedan till knappt 4 miljarder kronor med en årlig tillväxt på omkring 5 procent. USA är den i särklass största marknaden följt av de största europeiska länderna med Tyskland och Frankrike i täten. Kina uppvisar en snabbare tillväxt på området än övriga världen.

Produkterbjudandet

MIDA (Myocardial Ischemia Dynamic Analysis) är en metod som utvecklades av Ortivus och lanserades i början av 90-talet med syfte att kontinuerligt mäta och tolka EKG hos hjärtsjuka patienter. Ortivus var därmed först i världen med en metod för att följa den syrebrist, ischemi, som uppstår i hjärtat i samband med hjärtinfarkt och kärlkramp. MIDA används idag på ett stort antal hjärtintensiv-, bröstsmärte- och akutavdelningar.

MIDA registrerar och analyserar hjärtats elektriska signaler med hjälp av elektroder som fästs på patientens bröstorg. Elektroden placeras på ett speciellt sätt, som ger en uppfattning om hela hjärtats elektriska aktivitet. Därmed kan ischemins utveckling i hjärtat visas. Hjärtats rytm analyseras och systemet ger en kontinuerlig registrering och lagring av den information som samlas.

Med hjälp av MIDA förbättras möjligheten till rätt behandling och god livskvalitet efter hjärtinfarkten. Metoden gör det möjligt att följa effekten av den behandling som sätts in, till exempel i form av ballongvidgning eller blodproppslösande behandling, trombolys. MIDA gör det också enklare att skilja mellan bröstsmärtor som beror på ischemi och andra typer av bröstsmärta. MIDA används inte bara på hjärtintensivavdelningar, utan också i samband med ingrepp som ballongvidgning av kranskärl.

MIDA har sedan 1994 sålts av Philips som en fristående box kopplad till en övervakningscentral. MIDA kräver idag att åtta

elektroder kopplas till patienten. Philips har utvecklat en metod där endast fem elektroder krävs, så kallad EASI-leads. Denna metod är enklare att använda, men har ännu inte fått någon utbredd klinisk acceptans bland kardiologer. För de kunder som önskar använda EASI för MIDA-analys har Ortivus utvecklat algoritmer för detta. Dessa har nyligen blivit godkända av FDA.

Forskning & Utveckling

Under 2003 fattades beslut om att vidareutveckla och förädla MIDA. CoroNet II är nästa generations MIDA-system, ett nytt övervakningssystem för patienter med bröstsmärta. Den nya produkten beräknas vara klar inom ett till två år och utvecklas för kardiologiska avdelningar, det vill säga hjärtintensiv-, bröstsmärte- och akutavdelningar. Ortivus kommer att skapa ett modernt övervakningssystem för sjukvårdens framtida krav inom området kardiologisk akutsjukvård. Utvecklingsarbetet sker i samarbete med läkare och sjuksköterskor i syfte att göra CoroNet II till ett övervakningssystem som uppfyller behoven av klinisk information, flexibilitet och användarvänlighet.

AMI-DSS (Acute Myocardial Infarction – Decision Support System) är ett annat projekt inom Kardiologi. Produkten består av ett neuralt nätverk som beräknar risken för hjärtinfarkt, bland annat baserat på patientens halter av hjärtinfarktsmarkörer vid olika tidpunkter. Produkten är således inte ett analysinstrument utan använder informationen från befintliga instrument för beräkning och tolkning av patientens risk. Instrumentet har sin största fördel när det används tillsammans med patientnära analysinstrument vilka blir allt vanligare. Svar från analysinstrument matas in via nätverk till det neurala nätverket som beräknar patientens risk baserat på halten av hjärtinfarktsmarkörer med stöd av bland annat epidemiologiska data. På så sätt är det möjligt att inom cirka två timmar bekräfta eller utesluta diagnosen hjärtinfarkt hos akuta bröstsmärtepatienter utan förändrat EKG. Motsvarande tider med dagens rutiner kan innebära att patienten övervakas upp till två dygn. Denna tidsvinst betyder att sjukvården kan spara stora summor, samtidigt som patienten kan få rätt behandling och besparas lidande. AMI-DSS kommer dels att kunna säljas som en egen produkt och dels integrerat i CoroNet II.

Forskningsarbetet kring AMI-DSS bedrivs av ett forskningsbolag vid Akademiska sjukhuset i Uppsala. Under det gångna året

genomfördes en klinisk studie på AMI-DSS vid tre regionsjukhus i Sverige. Resultatet av studien håller på att sammanställas och kommer att presenteras vid vetenskapliga möten under 2004.

Ortivirus har en option att förvärva bolaget, och optionen förlängdes från 2003 till 2004. Anledningen till förlängningen var förseningar i den kliniska utvärderingen.

Konkurrenterna

Globala leverantörer av övervakningssystem

Marknaden domineras av de globala leverantörerna av patientövervakningssystem: Philips, Dräger, GE och Nihon Kodan. Dessa företag erbjuder breda lösningar med fokus på sjukhusens behov av kompletta övervakningssystem. Deras fokus ligger på övervakning vid operation och kirurgisk intensivvård. Inget av dem fokuserar på kardiologisk sjukvård.

Analysinstrument

Sjukhuslaboratorierna är idag främst inriktade på att analysera stora mängder av prover på ett rationellt sätt. De är inte inriktade på att i första hand leverera provsvaren snabbt. Av detta skäl har många kliniker införskaffat egna analysinstrument för att täcka sina behov av snabba provsvar, så kallade Point of Care-instrument (patientnära instrument). I ökande grad används sådana instrument för att analysera förekomsten av förhöjda värden av hjärtinfarktmarkörer.

Försäljningen av patientnära instrument ökar kraftigt i USA, Tyskland, Storbritannien, Frankrike och Italien. Användningen av

dessa instrument är utbredd även i Sverige. AMI-DSS är utvecklat för Dade-Berings instrument Stratus CS, men kan användas också tillsammans med andra instrument.

Försäljning och distribution

Ortivirus har ett samarbete med Philips Medical Services, som startade 1994 med ett exklusivt distributionsavtal rörande MIDA. Avtalet har sedan förlängts och löper ut i juni 2004. Parallellt finns ett tekniskt samarbetsavtal som löper ut under 2005. Det senare avtalet ger Philips rätt att teckna distributionsavtal för produkter som utvecklas av Ortivirus.

Avtalet med Philips ger Ortivirus garanterade licensintäkter. Den faktiska försäljningen har under de senaste två åren, per kvartal, uppgått till mellan 20–50 procent av licensintäkterna. Den största användningen av MIDA finns i Sverige, Norge, Storbritannien och Finland.

Ortivirus förhandlar med Philips om hur det framtida samarbetet ska utvecklas. I förhandlingarna ingår möjligheten att teckna avtal med andra distributörer och samtidigt få använda EASI-metoden för övervakning av patienter.

Ortivirus kommer att sälja det nya övervakningssystemet CoroNet II i egen regi på framförallt den nordiska marknaden. Syftet är att bygga en stark marknadsnärvaro i Norden, som sedan kan användas som en viktig referens för att exportera MIDA till andra länder via egen försäljning eller OEM*- och distributörsavtal.

** Se ordlista på omslagets insida*



Kvalitetstänkandet styr policier för medarbetare, miljö och patent

Kvalitet, miljö och ansvar är nära kopplade till varandra. Det är företagsledningens ansvar att skapa fungerande policier för medarbetarnas arbetsituation, produkternas kvalitet och deras påverkan på miljön.

Alla anställda har ansvar

Ortivus verksamhet har tydligt fokus på teknik- och marknadsutveckling, vilket ställer höga krav på medarbetarnas kompetens och engagemang. Företaget är beroende av medarbetarnas förmåga att vara innovativa och affärsorienterade och samtliga inom Ortivus förväntas utveckla lösningar som tillfredsställer högt ställda användarkrav.

Ledningens uppgift är att upprätthålla och stärka kompetensnivån samt att ansvara för att Ortivus uppfattas som en bra arbetsplats som drar till sig den bästa arbetskraften. Alla medarbetare genomgår kontinuerlig fortbildning och kompetensutveckling. Förutom löpande kursprogram inom teknik, erbjuds också olika program för ledarskap, säljteknik, projektledning och individutveckling.

Alla står också på en gemensam värdegrund där nyckelorden är engagemang, delaktighet, erkänsla och ansvar.

Under 2003 hade Ortivuskoncernen i medeltal 108 medarbetare, varav 43 i Sverige, 61 i USA, 4 i Storbritannien.

Ortivus värdegrund

Fyra nyckelord präglar det dagliga arbetet på Ortivus:

- **Erkänsla** Hos oss råder en öppen, rak och ärlig kommunikation där alla uppmuntrar varandra. Individens lyfts fram och de enskilda arbetsinsatserna uppmärksammas.
- **Ansvar** Alla medarbetare tar ansvar för såväl sitt eget som arbetskamraternas arbete. Den som ser möjligheter eller svårigheter kommunicerar sina iakttagelser.
- **Delaktighet** Samarbetet och kommunikationen med arbetare och avdelningar emellan är avgörande för att vi

Kvalitetsutveckling gynnar kunderna

Kvalitetsutveckling är en viktig del av Ortivus verksamhet. Under 2003 hade Ortivus följande kvalitetssystem:

- ISO 9001:1994
- EN 46001:1997
- MDD/QSR*

I slutet av året drogs standarden ISO 9001:1994 tillbaka och ersattes i början av 2004 av ISO 13485:2001. Förändringen får inga direkta konsekvenser för Ortivus.

Kvalitetssystemen säkerställer att Ortivus produkter uppfyller de kvalitetskrav som finns på de olika marknader där vi verkar. Bland annat ligger systemen till grund för den så kallade CE-märkningen som ger rätt att placera produkter på EU-marknaden. Två gånger varje år genomför företaget Semko Dekra Certification AB en revision för att kontrollera att kvalitetssystemen följs.

Miljötänkandet genomsyrar verksamheten

Inget modernt företag kan avstå från att tänka på hur dess arbetsätt, produkter och tjänster påverkar miljön och Ortivus är inget undantag. Det innebär att så få miljöfarliga ämnen och processer som möjligt används för att framställa produkter och för att frakta dem till kunden. Ur miljöperspektiv granskas även emballage, tillbehör, frakt och framtida reparationer. När produkterna har tjänat ut ska de lätt kunna källsorteras i sina beståndsdelar.

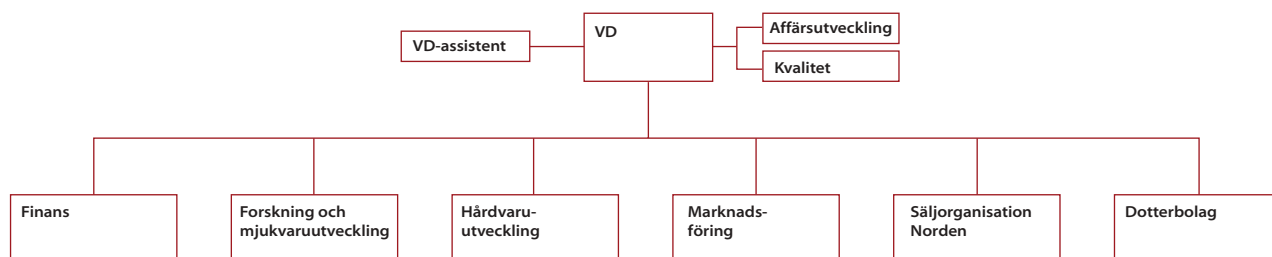
ska vara effektiva och framgångsrika. Stor vikt läggs vid att skapa laganda. Genom insikt och kunskap om varandras arbete och förutsättningar, fördjupas samarbetet och arbetsglädjen ökar.

- **Engagemang** Ortivus verksamhet bidrar till att rädda liv och öka människors livskvalitet. Stoltheten över detta skapar ett engagemang, vilket i sin tur gör att vi trivs och har roligt på vår arbetsplats. Ortivus jobbar med hjärtat.





MILJÖ, KVALITET OCH MEDARBETARE



Ortivus UK Ltd.
Sweet Computer Services, Inc.
Avel-Tech, Inc.

Ortivus tar miljöhänsyn vid val av förbrukningsmaterial, inventarier och arbetsmaskiner. Vi har också fungerande rutiner för återvinning av använt material.

Arbetsmiljö är också miljö

Ortivus miljötänkande innefattar också medarbetarnas arbetsmiljö. Det avser inte bara lokaler och maskiner, utan också organisationen, arbetsuppgifternas innehåll och möjlighet till inflytande och personlig utveckling. Det är en självklarhet att arbetsmiljön ska vara säker, så att medarbetarna inte utsätts för risker och olycksfall. Det är också viktigt att den psykologiska miljön är hälsosam, att arbetsplatsen är trevlig och välkomnande. Alla ska ges möjlighet till inflytande över sin arbetsplats och sin arbets-situation.

Det är också viktigt att alla anställda på Ortivus delar med sig av sina erfarenheter och synpunkter till varandra. Här kommer individens eget ansvar in. Genom att verka för ett fördjupat sam-

arbete mellan de anställda och mellan olika avdelningar, påverkar den enskilde hela företaget i positiv riktning.

Tekniskt försprång hellre än defensivt patentskydd

Ortivus är återhållsamt med att patentskydda produkter. Det kan låta märkligt, men bakom detta ligger en genomtänkt patentstrategi. Risker är att man avslöjar mer än vad man kan skydda med ett patent. Grundinställningen är att det bästa skydd ett utvecklings-intensivt företag kan ha är att leda utvecklingen inom sitt produkt-område och därmed behålla sitt försprång gentemot konkurrenterna. Till detta kommer att upprätthållandet av ett patentskydd är förenat med betydande årliga kostnader. Att aktivt bevaka och driva processer mot företag som inkräktar på eventuella patent kräver också betydande resurser såväl personellt som ekonomiskt. Ortivus har därför valt att enbart söka patent för nyckelkomponenter i ett begränsat urval av länder. Patenten ska ha generell eller långsiktig betydelse och på ett enkelt sätt kunna bevakas mot intrång. Skyddet måste också ge Ortivus en klar konkurrensfördel.



Grunden för Ortivus arbetsmiljöarbete

- Arbetsmiljöfrågorna integreras i den dagliga verksamheten på ett naturligt sätt, så att de ständigt är uppe till diskussion.
- Arbetsmiljön präglas av respekt och förtroende för individen och ska vara säker och stimulerande.

- Samtliga inom företaget arbetar aktivt för jämställdhet och motverkar alla former av kränkande eller diskriminerande särbehandling.
- Förebyggande åtgärder vidtas för att minska risken för arbetsskador och sjukfrånvaro.
- Samtliga anställda stöds i sin ambition att bedriva friskvård och motionera.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Ortivus AB (publ) får härmed avge redovisning för räkenskapsåret 2003

Omsättning

Koncernens omsättning uppgick till MSEK 175,2 (179,1), en minskning med 2 procent. Med oförändrade valutakurser mellan åren ökade omsättningen med 5 procent. Den minskade omsättningen förklaras dels av lägre intäkter från teknik- och produktutvecklingsavtalet med Philips, dels av lägre försäljning för det amerikanska dotterbolaget Sweet inom rörelsegrenen Distanssjukvård. Intäkterna per rörelsegren fördelade sig på följande sätt:

Intäkter, MSEK	jan–dec 2003	jan–dec 2002
Kardiologi	67,5	68,1
MIDA	61,2	55,5
Avtal teknik- och produktutv.	6,3	12,6
Distanssjukvård	105,9	107,6
MobiMed	48,4	12,0
Sweet	51,2	83,1
Avtal teknik- och produktutv.	6,3	12,6
Övrigt	1,8	3,4
Totalt	175,2	179,1

Intäkterna för rörelsegrenen Kardiologi uppgick till MSEK 67,5 (68,1). Ortivus har två samarbetsavtal med Philips Medical System, ett distributionsavtal för MIDA-teknologin och ett avtal om teknik- och produktutveckling. Det sistnämnda ger Philips företräde framför andra att licensförsälja Ortivus nyutvecklade produkter internationellt. Intäkterna från MIDA uppgick till MSEK 61,2 (55,5) och utföll enligt avtalad minimigaranti. Intäkterna från avtalet om teknik- och produktutveckling uppgick under perioden till totalt MSEK 12,6 (25,1), varav hälften MSEK 6,3 (12,6) redovisas inom rörelsegrenen Kardiologi och andra hälften inom Distanssjukvård. De lägre intäkterna från teknikavtalet med Philips beror på att ett större belopp av första delen av avtalet slutfakturerades och intäktsfördes fjärde kvartalet 2002. Andra delen av avtalet som löper till slutet av 2005 uppgår till sammanlagt MUSD 4, som är terminsäkrade till en kurs om SEK/USD 9,46, och intäktsförs med MSEK 12,6 per år från och med januari 2003 till december 2005.

Intäkterna för rörelsegrenen Distanssjukvård minskade med 2 procent och uppgick till MSEK 105,9 (107,6). Den något lägre omsättningen beror framför allt på lägre intäkter från dotterbolaget Sweet. Det i sin tur beror dels på försvagning av USD under perioden med 17 procent jämfört med föregående år, dels på att en stor del av bolagets kunder under 2002, efter krav från amerikanska hälsovårdsmyndigheter, uppgraderade sina Amazon-system till Windows-miljö.

Omsättningen för MobiMed utvecklades mycket positivt under 2003. Intäkterna ökade med MSEK 36,4 och uppgick till MSEK 48,4 (12,0). De kraftigt ökade intäkterna förklaras främst av ökad försäljning till svenska kunder samt större beställningar i Storbritannien som gjordes 2002 med leverans under 2003. Ett genombrott har även skett med beställningar och leveranser till Kina.

Bruttoresultat och omkostnader

Koncernens bruttoresultat uppgick till MSEK 137,4 (160,6). Bruttomarginalen sjönk från 90 procent till 78 procent. Den minskade bruttomarginalen beror på förändrad försäljningsmix genom större andel försäljning av MobiMed.

Koncernens omkostnader minskade jämfört med föregående år med MSEK 18,5 till MSEK 110,7. Minskningen är framförallt en följd av anpassade lägre kostnader i lokal valuta för det amerikanska dotterbolaget Sweet samt en försvagad USD.

Engångsnedskrivningar

I syfte att renodla Ortivus beslöt styrelsen i december 2003 att fokusera verksamheten på rörelsegrenarna Distanssjukvård och Kardiologi. Det innebär att Ortivus produkter inom sömnutredning, Biosaca och Sleep Studio, inte längre ligger inom Ortivus kärnverksamhet. Som en konsekvens av detta har en engångsnedskrivning av immateriella tillgångar och lager genomförts inom området sömnutredning. Engångsnedskrivningen uppgick till MSEK 12,3 och belastar resultatet med motsvarande belopp. Nedskrivningen har påverkat vinsten per aktie negativt med SEK 0,86 för 2003.

Resultat

Rörelseresultatet för året uppgick till MSEK 14,6 (31,8). Exklusive engångsnedskrivningar uppgick resultatet till MSEK 26,8 (31,8). Resultatet efter finansiella poster uppgick till MSEK 16,5 (33,5),

ÅRET I SIFFROR

exklusive engångsnedskrivningar uppgick resultatet till MSEK 28,8 (33,5). Resultatminskningen jämfört med föregående år beror huvudsakligen på lägre intäkter från teknikavtalet med Philips, samt lägre resultat för det amerikanska dotterbolaget Sweet. Sweet uppvisar dock fortsatt god lönsamhet under 2003.

Koncernens valutaflöden i USD från försäljningen av MIDA och tekniksamarbetet med Philips Medical Systems har för perioden terminssäkrats till en genomsnittskurs om SEK/USD 10,35 (10,72). Om så icke skett hade redovisat resultat för perioden varit MSEK 18 (12) lägre än redovisat utfall.

Resultatet efter skatt uppgick till MSEK 7,7 (61,4), vilket motsvarar en vinst per aktie på SEK 0,56 (4,46). Exklusive engångsnedskrivningar uppgick vinsten per aktie till SEK 1,42. Resultatet efter skatt år 2002 påverkades positivt av att gamla förlustavdrag dels kunde utnyttjas och dels aktiverades, vilket sammantaget förbättrade resultatet per aktie med SEK 3,15.

Kassaflöde, investeringar och likviditet

Koncernens kassaflöde för perioden var starkt positivt och uppgick till MSEK 25,3 (3,3). Det positiva kassaflödet var en effekt av det positiva resultatet och minskat rörelsekapital. Investeringarna uppgick till MSEK 32,8 (11,2), varav förvärvet av Avel-Tech uppgick till MSEK 26,1.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till MSEK 2,1 (3,9) och investeringar i materiella anläggningstillgångar till MSEK 1,7 (3,8). Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till MSEK 2,8 (3,4). Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens utgång till MSEK 94,5 (69,3). Koncernens skuldsättningsgrad uppgick till 1 procent (0 procent). Koncernens finansnetto uppgick till MSEK 1,9 (1,7).

Rörelsegrenar

Rörelseresultat för Kardiologi uppgick till MSEK 49,8 (53,4). Resultatminskningen beror på en lägre bruttomarginal. Det i sin tur förklaras främst av en förändrad produktmix.

Rörelseresultat för Distanssjukvård uppgick till MSEK -0,5 (-1,6). Resultatförbättringen beror på väsentligt ökad försäljning av Mobi-Med. Rörelsegrenens resultat i jämförelse med föregående år har påverkats av lägre vinst i lokal valuta för det amerikanska dotterbolaget Sweet och minskade intäkter från teknikavtalet med Philips.

I gruppen Övrigt ingår intäkter och kostnader för bland annat sömnutredningar och ofördelad administration. Kostnaden för ofördelad administration uppgick till MSEK 18,9 (15,5). I posten nedskrivningar ingår en engångsnedskrivning av immateriella tillgångar och lager inom Biosaca uppgående till MSEK -12,3. Tabellen nedan visar Ortivus verksamhet fördelat på rörelsegrenar.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet utgörs av utveckling, produktion och marknadsföring av informationssystem för ambulansverksamhet och av beslutsstödsystem för att till exempel snabbt bekräfta eller utesluta diagnosen hjärtinfarkt hos patienter med akut bröstsmärta.

Moderbolagets omsättning under 2003 uppgick till MSEK 113,0 (95,7) och resultatet efter finansiella poster och skatter till MSEK -1,4 (41,5).

I moderbolaget har nedskrivningar av aktier i dotterbolag skett till ett värde av MSEK 20,9 (0,0). Av årets försäljning utgör 15,8 procent (6,8) försäljning till bolag inom samma koncern. Inga inköp skedde under 2003, eller året dessförinnan, från bolag inom samma koncern. Medelantalet anställda uppgick till 43 (44).

Moderbolagets likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens utgång till MSEK 79,8 (50,6). Bolaget gjorde under perioden investeringar i immateriella anläggningstillgångar om MSEK 0 (3,9) och i materiella anläggningstillgångar om 0,4 (0,2). Investeringar i finansiella tillgångar uppgick till MSEK 2,1 (0,0). Bolaget hade inga räntebärande skulder.

Förvärvet av Avel-Tech Inc.

Ortivus AB förvärvade det kanadensiska mjukvaruföretaget Avel-Tech den 21 november 2003. Genom förvärvet av Avel-Tech har

MSEK jan-dec	Kardiologi		Distanssjukvård		Övrigt		Totalt	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
Nettoomsättning	67,5	68,1	105,9	107,6	1,8	3,4	175,2	179,1
Kostnad såld vara	-7,7	-2,3	-29,5	-14,0	-0,6	-2,3	-37,8	-18,6
Bruttoresultat	59,8	65,8	76,4	93,6	1,1	1,1	137,4	160,6
Omkostnader/Avskrivn	-10,0	-12,4	-77,0	-95,3	-23,6	-21,2	-110,5	-128,8
Nedskrivningar					-12,3		-12,3	
Rörelseresultat	49,8	53,4	-0,5	-1,6	-34,7	-20,0	14,6	31,8
Rörelsemarginal %	74	78	-0,5	-1,5	—	—	8,3	17,7

Ortivirus fått tillgång till ett av marknadens mest konkurrenskraftiga utlarmningssystem (CAD-system) och därmed erhålls en komplett produkt- och tjänsteportfölj inom ambulanssjukvård. Förvärvet stärker dels Ortivus produktportfölj och erbjudande till kund, dels det amerikanska dotterbolagets, Sweet Computer Services Inc., ledande position på den nordamerikanska marknaden.

Köpeskillingen, som erlades kontant, uppgick till drygt MUSD 3,5. Goodwill uppkom i samband med förvärvet med MSEK 23,6 som skrivs av med en avskrivningstid på 10 år.

Forskning & Utveckling

Under året uppgick kostnaderna för forskning och utveckling till MSEK 29,4 (36,8), vilket mostvarade 17 procent (21 procent) av omsättningen. Därutöver har MSEK 2,1 (2,7) aktiverats i enlighet med RR 15 Immateriella tillgångar.

Utvecklingsarbetet inom Distanssjukvård har under året varit inriktad på att färdigställa en ny elektronisk ambulansjournal. Journalen har tagits fram i samarbetet med kunder i Storbritannien och är utformad för att uppfylla brittiska riktlinjer för behandling av akut sjuka. I systemet ingår också verktyg som möjliggör en bättre uppföljning och en ökad effektivisering av verksamheten. Systemet har rönt stort intresse i flera länder och kan med små förändringar anpassas till krav i olika länder och organisationer.

Inom Kardiologi har under året ett testsystem för sjukhusbruk utvecklats och provats kliniskt på Karolinska sjukhuset. Systemet består av sängenheter och en nyutvecklad mätenhet. Konceptet ska ligga till grund för ett nytt kardiologiskt övervakningssystem som under 2004 kommer att produktifieras och, i ett första steg, erbjudas kunder i Norden.

I ett samarbetsprojekt med forskare från Akademiska sjukhuset i Uppsala genomfördes en klinisk studie på AMI-DSS vid tre regionsjukhus i Sverige. Resultat av studien håller på att sammanställas. AMI-DSS är ett beslutstödssystem för riskbedömning av patienter med bröstsmärtor genom analys av koncentrationerna av hjärtinfarktmarkörer i helblod. Aktiverade utvecklingskostnader som hänförs till projektet AMI-DSS uppgår totalt till MSEK 4,9, varav MSEK 2,7 aktiverades föregående år. Under 2004 kommer beslut att fattas om Ortivus ska kommersialisera detta projekt.

Personal

Medelantalet anställda i koncernen uppgick till 108 (108). Antalet anställda vid verksamhetsårets slut uppgick till 139 (108), varav antalet anställda i Avel-Tech uppgick till 31.

Övergång till IFRS

Från och med 1 januari 2005 ska Ortivus i sin koncernredovisning tillämpa International Financial Reporting Standards (IFRS). Ortivus har tillsammans med extern redovisningsexpertis kartlagt de skillnader som för närvarande finns mellan koncernens nuvarande redovisningsprinciper och IFRS och vilka tänkbara effekter övergången kan få på koncernens resultat- och balansräkningar samt tilläggsupplysningar.

Mot bakgrund av att svenska redovisningsregler inom de flesta områden relativt väl överensstämmer med befintliga IFRS bedömer vi att effekterna på de finansiella rapporterna inte blir väsentliga. Detta gäller inom de flesta områden. Det kan dock noteras att en föreslagen förändring av IFRS innebär att goodwill fortsättningsvis inte ska skrivas av utan istället årligen prövas för nedskrivning. Vidare avviker IFRS regler rörande redovisning av derivatinstrument och säkringsredovisning märkbart från svenska regler, vilket inte får någon materiell effekt på Ortivus som för närvarande endast säkrar framtida valutatransaktioner med en begränsad användning av derivatinstrument. IFRS kräver i många avseenden mer omfattande tilläggsupplysningar än nuvarande svenska regler.

Ortivirus har i december 2003 startat ett internt projekt för att vidta de begränsade anpassningar av system och rutiner som erfordras. Den interna rapporteringen under 2004 kommer att ske parallellt enligt både nuvarande regler och IFRS.

Styrelsens arbete

Ortivus styrelse består av sex ledamöter valda vid ordinarie bolagsstämma 2003. Styrelsens arbete i Ortivus AB regleras av aktiebolagslagen och den av styrelsen fastlagda arbetsordningen. Enligt arbetsordningen ska styrelsen hålla minst sex sammanträden per år. Under räkenskapsåret 2003 höll styrelsen 12 (9) protokollförda möten.

Stående punkter på styrelsemöten är, förutom information från verkställande direktören, ekonomiska rapporter, aktuella marknads- och personalfrågor.

I förekommande fall tas även frågor upp kring väsentliga förändringar i verksamheten, organisationsfrågor, affärsplan för kommande period, ekonomisk plan samt större investeringar. Bolagets revisorer rapporterar personligen årligen sina iakttagelser till styrelsen. Det har inte förekommit några kommittéer i anslutning till styrelsen.

Utsikter för 2004

Inom Ortivus rörelsegren Distanssjukvård förväntas omsättning och vinst att öka under 2004, vilket framförallt kommer att vara drivet av den nordamerikanska marknaden. Försäljningen på den nordamerikanska marknaden förväntas bli väsentligt högre under 2004 och svara för mer än hälften av Ortivus totala intäkter.

Genom förvärvet av Avel-Tech förstärks det amerikanska dotterbolaget Sweets marknadsledande position. Med en mer komplett produktportfölj, förstärkt kunderbjudande och en stark säljorganisation finns goda förutsättningar för en positiv utveckling. Befintliga marknader i Sverige, Storbritannien och Kina kommer fortsatt att bearbetas intensivt. Ortivus målsättning är att under 2004 nå kommersiella genombrott i övriga Norden och på de franska och italienska marknaderna.

Inom Ortivus rörelsegren Kardiologi löper avtalet med Philips Medical System avseende MIDA ut i juni 2004. Intäkterna kommer därefter att baseras på faktisk försäljning. Den faktiska försäljningen har under de senaste två åren, per kvartal, uppgått till mellan 20–50 procent av avtalad minimigaranti. Diskussioner pågår med Philips om ytterligare samarbeten. Nya produkter kommer att lanseras under senare delen av året. Resultatbidraget för dessa produkter kommer under 2004 vara lågt för att nästkommande år öka. Sammantaget gör detta att resultatet inom rörelsegrenen Kardiologi kommer att minska under 2004.

För Ortivuskoncernen som helhet bedöms inte den förväntade vinstökningen inom Distanssjukvård till fullo kompensera ett lägre resultat inom Kardiologi. Av den anledningen förväntas ett lägre resultat efter finansnetto 2004 jämfört med utfallet 2003, som uppgick till MSEK 28,8, exklusive engångsnedskrivningar.

Förslag till resultatdisposition

Moderbolaget

Till bolagsstämmans förfogande står

Balanserade vinstmedel	41 509 840
Årets förlust	-1 407 070
Summa	40 102 770

Styrelsen och Verkställande Direktören föreslår att till förfogande stående vinstmedel, kronor 40 102 770 balanseras i ny räkning.

Koncernen

Avsättning till bundna reserver erfordras ej. Koncernens fria egna kapital uppgår till SEK 51 510 000.

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

Täby den 24 februari 2004


Akbar Seddigh
Ordförande


Lennart Ribohn


Rolf Lydahl


Jack Forsgren


Jan Würtz


Egon Jonsson


Claes Stenlander, VD

Min revisionsberättelse har avgivits den 27 februari 2004

Bo Ribers
Auktoriserad revisor

Resultaträkningar

Belopp i KSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		2003	2002	2003	2002
Nettoomsättning	2	175 207	179 140	112 991	95 657
Kostnad för sålda varor	6	-37 798	-18 560	-34 088	-14 065
Bruttoresultat		137 409	160 580	78 903	81 592
Försäljningskostnader		-52 961	-55 935	-17 190	-15 676
Administrationskostnader		-28 409	-36 453	-20 267	-17 889
Forsknings- och utvecklingskostnader		-29 380	-36 826	-15 774	-20 582
Övriga rörelseintäkter		375	500	1 264	1 540
Övriga rörelsekostnader		-195	-98	-195	-98
Nedskrivningar	16	-12 251	0	-22 507	0
Rörelseresultat	1,5,6,21	14 588	31 768	4 234	28 887
Ränteintäkter och liknande resultatposter		2 022	2 184	1 321	1 454
Räntekostnader och liknande resultatposter		-76	-485	-93	-182
Resultat efter finansiella poster	21	16 534	33 467	5 462	30 159
Aktuell skatt	7	351	-7 572	0	0
Uppskjuten skatt	7	-9 211	35 466	-6 869	11 351
Årets resultat		7 674	61 361	-1 407	41 510
		03-12-31	02-12-31	03-12-31	02-12-31
Resultat/aktie, kr (årets resultat/genomsnittligt antal aktier)		0,56	4,46	-0,10	3,02
Antal aktier per balansdagen (tusental)		13 805	13 805	13 805	13 805
Genomsnittligt antal aktier (tusental)*		13 805	13 744	13 805	13 744

* Nyemission av 73,125 B-aktier, som registrerades hos PRV 5 november 2002

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för verksamhetsåret 2003.

Balansräkningar

Belopp i KSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		03-12-31	02-12-31	03-12-31	02-12-31
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar					
Balanserade kostnader för FoU-arbeten	8	7 051	7 184	0	3 194
Licenser	8	0	924	0	924
Goodwill	9	53 273	48 144	—	—
		60 324	56 252	0	4 118
Materiella anläggningstillgångar					
Inventarier	10	4 004	3 483	825	933
Finansiella anläggningstillgångar					
Aktier i dotterbolag	11	—	—	92 193	74 497
Fordran på dotterbolag		—	—	0	14 563
Uppskjuten skattefordran	7	29 932	36 539	4 482	11 351
Övriga långfristiga fordringar	17	11 661	6 116	4 963	105
		41 593	42 655	101 638	100 516
Summa anläggningstillgångar		105 921	102 390	102 463	105 567
Omsättningstillgångar					
Varulager					
Varor under tillverkning		0	0	0	0
Färdiga varor		4 361	12 422	3 283	9 155
Förskott till leverantörer		448	206	448	206
		4 809	12 628	3 731	9 361
Kortfristiga fordringar					
Kundfordringar		25 681	60 362	18 231	52 105
Fordringar, dotterbolag		—	—	10 672	15 793
Övriga fordringar	20	8 542	2 340	1 154	1 789
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	22 892	8 290	20 312	5 801
		57 115	70 992	50 369	75 488
Kortfristiga placeringar					
Övriga kortfristiga placeringar	22	56	5 771	0	0
Kassa och bank		94 480	63 487	79 771	50 562
Summa omsättningstillgångar		156 460	152 878	133 871	135 411
Summa tillgångar		262 381	255 268	236 334	240 978

Belopp i KSEK	Not	Koncernen		Moderbolaget	
		03-12-31	02-12-31	03-12-31	02-12-31
Eget kapital, avsättningar och skulder					
Eget kapital					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital (13 805 459 aktier à nom 5 kr)		69 027	69 027	69 027	69 027
Bundna reserver		104 551	109 001	—	—
Överkursfond		—	—	82 900	82 900
Reservfond		—	—	23 789	23 789
		173 578	178 028	175 716	175 716
Fritt eget kapital / ansamlad förlust					
Fria reserver / ansamlad förlust		43 836	-18 218	—	—
Balanserad vinst		—	—	41 510	—
Årets resultat		7 674	61 361	-1 407	41 510
		51 510	43 143	40 103	41 510
Summa eget kapital		225 088	221 171	215 819	217 226
Avsättningar					
Övriga avsättningar	14	752	370	752	370
		752	370	752	370
Långfristiga skulder					
Skulder till dotterbolag		—	—	108	108
		0	0	108	108
Kortfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut	17	2 723	—	—	—
Förskott från kunder		0	650	0	650
Leverantörsskulder		6 331	6 087	4 169	5 021
Skulder till dotterbolag		—	—	6 200	10 729
Övriga skulder		1 215	3 140	803	853
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	26 272	23 850	8 483	6 021
		36 541	33 727	19 655	23 274
Summa skulder		36 541	33 727	19 763	23 382
Summa eget kapital, avsättningar och skulder		262 381	255 268	236 334	240 978
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser					
Ställda säkerheter	18	6 906	3 950	1 790	59
Ansvarsförbindelser					
Villkorade utvecklingsbidrag	3	1 853	1 865	1 853	1 865
Summa		1 853	1 865	1 853	1 865

Eget kapital

Koncernen KSEK	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 31 december 2001	68 662	196 251	-103 039	161 874
Valutakursdifferenser ¹		-5 875	2 811	-3 064
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	68 662	190 376	-100 228	158 810
Resultatbehandling		-82 199	82 199	0
Förskjutning mellan fritt och bundet eget kapital		189	-189	0
Årets resultat			61 361	61 361
Nyemission ²	365	635		1 000
Eget kapital 31 december 2002	69 027	109 001	43 143	221 171
Valutakursdifferenser ¹		-4 450	693	-3 757
Summa förändringar i eget kapital som inte redovisas i resultaträkningen	69 027	104 551	43 836	217 414
Årets resultat			7 674	7 674
Eget kapital 31 december 2003	69 027	104 551	51 510	225 088

Specifikation av ackumulerad valutakursdifferens i eget kapital

	2003-12-31	2002-12-31
Akkumulerad valutakursdifferens vid årets början	-1 653	1 411
Årets valutakursdifferens i utländska dotterföretag	-3 757	-3 064
Summa periodens valutakursdifferens	-3 757	-3 064
Akkumulerad valutakursdifferens vid årets slut	-5 410	-1 653

Moderbolaget KSEK	Aktie- kapital	Överkurs- fond	Reserv- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 31 december 2001	68 662	82 266	105 988	-82 199	174 717
lanspråkstagande av reservfond			-82 199	82 199	0
Årets resultat				41 510	41 510
Nyemission ²	365	635			1 000
Eget kapital 31 december 2002	69 027	82 900	23 789	41 510	217 226
Årets resultat				-1 407	-1 407
Eget kapital 31 december 2003	69 027	82 900	23 789	40 103	215 819

¹ Valutakursdifferenser vid omräkning enligt dagskursmetoden av finansiella rapporter för utlandsverksamheter.

² Nyemitterade aktiers kapitalandel uppgick till 0,53 procent och röstandel till 0,36 procent.

Kassaflödesanalys

Belopp i KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	16 534	33 467	5 462	30 159
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m	22 187	17 762	23 289	4 249
	38 721	51 229	28 751	34 408
Betald skatt	-2 322	-6 891	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	36 399	44 338	28 751	34 408
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning/minskning av varulager	7 819	-4 059	5 630	-3 667
Ökning/minskning av fordringar	13 877	-19 890	25 119	-27 880
Ökning/minskning av kortfristiga skulder	2 814	-5 122	-3 619	-1 697
Kassaflöde från den löpande verksamheten	60 909	15 267	55 881	1 164
Investeringsverksamheten				
Förvärv av dotterföretag	-26 090	-	-29 178	-
Återbet från dotterföretag	0	-	5 120	-
Investeringar i finansiella tillgångar	-2 830	-3 404	-2 141	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 141	-3 949	-	-3 949
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 713	-3 817	-373	-150
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-32 773	-11 170	-26 572	-4 099
Finansieringsverksamheten				
Amortering av skuld	0	-	0	-2 673
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0	-2 673
Årets kassaflöde	28 136	4 097	29 309	-5 608
Likvida medel vid årets början	69 258	65 998	50 562	56 202
Kursdifferens likvida medel	-2 858	-838	-100	-32
Likvida medel vid årets slut	94 536	69 258	79 771	50 562
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys				
Betalda räntor				
Erhållna räntor	2 778	2 334	2 047	1 603
Erlagda räntor	96	100	85	12
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m består av:				
Avskrivningar	11 925	14 382	1 371	3 949
Nedskrivning goodwill Biosys	10 668	-	-	-
Nedskrivning aktier i dotterbolag	-	-	20 924	-
Övrigt	-406	3 380	994	300
	22 187	17 762	23 289	4 249
Likvida medel				
Likvida medel består av följande delkomponenter:				
Kassa/bank	94 480	63 487	79 771	50 562
Kortfristiga placeringar	56	5 771	0	0
	94 536	69 258	79 771	50 562

Ovanstående poster har klassificerats som likvida medel med utgångspunkt att de har obetydlig risk för värdefluktuation och att de kan lätt omvandlas till kassamedel.

forts. Kassaflödesanalyser

Förvärv av dotterföretag

Under året förvärvades Avel-Tech Inc, Kanada för drygt 3,5 miljoner USD.
Värdet av förvärvade tillgångar och skulder var enligt förvärvsanalysen följande:

Materiella anläggningstillgångar	1 721
Finansiella anläggningstillgångar	3 671
Kundfordringar	3 661
Likvida medel	1 148
Övriga omsättningstillgångar	8 149
Leverantörsskulder	-904
Övriga kortfristiga skulder	-11 554
Förvärvat eget kapital	5 892
Kontant köpeskilling	27 237
Likvida medel i Avel-Tech	-1 148
Påverkan på koncernens likvida medel	-26 090

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Redovisningsrådets rekommendationer och akutgruppsuttalanden.

Bolagets säte med mera

Ortivirus AB med organisationsnummer 556259-1205 bedriver verksamhet i associationsformen aktieföretag och har sitt säte i Täby, Stockholm. Huvudkontorets adress är: Box 513, 183 25 TÄBY.

Värderingsprinciper

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Fordringar

Fordringar har efter individuell värdering upptagits till belopp varmed de beräknas inflyta.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 8. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet, medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

I den mån fordringar och skulder i utländsk valuta har terminssäkrats omräknas de till terminskurs.

Varulager

Varulagret, värderat enligt Redovisningsrådets rekommendation nr 2:02 är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt den så kallade först-in-först-ut principen respektive nettoförsäljningsvärdet. Inkuransrisker har därvid beaktats.

Redovisning av intäkter

Redovisning av intäkter sker enligt Redovisningsrådets rekommendation nr 11 Intäkter.

Intäktsredovisning sker i resultaträkningen när det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla bolaget och att dessa fördelar kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Intäkterna inkluderar endast det bruttointäkt för företaget erhåller eller kan erhålla för egen räkning. Inkomst vid varuförsäljning redovisas som intäkt då bolaget till köparen har överfört de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande och bolaget utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts.

Intäktsredovisning av tjänsteuppdrag sker när det ekonomiska utfallet för utfört tjänsteuppdrag kan beräknas på ett tillförlitligt sätt och det ekonomiska fördelarna tillfaller bolaget.

Ersättningar till anställda

Moderbolaget och de utländska dotterbolagen i koncernen har endast avgiftsbaserade pensioner vilket innebär att bolagets förpliktelse för varje period utgörs av de belopp som bolaget ska bidra med för den aktuella perioden. Följaktligen krävs det inga aktuariella antaganden för att beräkna förpliktelsen eller kostnaden och det finns inga möjligheter till några aktuariella vinster eller förluster.

Kostnader för forskning och utveckling

Utgifter för forskning och utveckling redovisas enligt RR 15 Immateriella tillgångar. Rekommendationen innebär bland annat att en immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehåller över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar.

Utgifter för egen forskning och utveckling har kostnadsförts under perioden 1998-07-01–2001-12-31 allt eftersom de uppstått. Aktiverade utvecklingskostnader från 2002-01-01 är hänförliga till kostnader för ett utvecklingsprojekt vid Akademiska sjukhuset i Uppsala.

Villkorade utvecklingsbidrag

Bolaget har erhållit villkorade utvecklingsbidrag. Återbetalningen ska ske som royalty på försäljningen av MobiMed- och Biosaca-produkter samt utvecklingar av dessa. Under 2002 skedde en slutreglering av royaltyavtalet avseende MobiMed, framöver löper endast återbetalningsskyldighet för Biosaca.

Garantikostnader

Garantikostnader kostnadsförs löpande. Avsättning beräknas på återstående garantitid för levererad utrustning.

Skatt

Företaget och koncernen tillämpar Redovisningsrådets rekommendation RR 9 Inkomstskatter.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt (tidigare kallad Betald skatt) är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar i underskottsavdrag redovisas när det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Nedskrivningar

I enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR 17 Nedskrivningar prövas de redovisade värdena för koncernens tillgångar vid varje balansdag för att utvärdera om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov. Om någon sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde som det högsta av nyttjandevärdet och nettoförsäljningsvärdet. Nedskrivning görs om återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden till en räntesats före skatt som avses beakta marknadens bedömning av riskfri ränta och risk förknippad med den specifika tillgången. Per 2003-12-31 har prövning gjorts avseende värdet av goodwill hänförlig till Biosys, vilket resulterat i att en nedskrivning av hela den återstående goodwillen hänförlig till Biosys gjorts. I samband med detta har även nedskrivning skett av licenser och lager avseende Biosaca-produkter.

Leasing

Redovisningsrådets rekommendation RR 6:99 tillämpas. Leasing klassificeras i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Finansiell leasing föreligger då de ekonomiska riskerna och förmånerna som är förknippade med ägandet i allt väsentligt är överförda till leasetagaren. Operationell leasing innebär att leasingavgiften kostnadsförs över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig åt från vad som de facto erlagts som leasingavgift under året.

Samtliga leasingavtal i koncernen har klassificerats som operationella leasingavtal och redovisas i resultaträkningen som rörelsekostnad.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad ekonomisk livslängd. Följande avskrivningstider tillämpas:

	Koncernen	Moderbolaget
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter		
för forskning och utveckling	5 år	5 år
Licenser	3 år	3 år
Goodwill	5–10 år	—
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier	5 år	5 år

Koncernmässig goodwill i samband med förvärv av dotterbolag skrivs av efter en bedömd ekonomisk livslängd. Återstående goodwill avseende förvärvet av Biosys har fullt ut nedskrivits per 2003-12-31 i enlighet med prövning enligt RR17 Nedskrivningar. För Sweet bedöms den ekonomiska livslängden till tio år från förvärvstillfället mot bakgrund av förvärvets strategiska betydelse. Uppkommen goodwill i samband med lösen av minoritetsägarna i Ortivus US Inc., bedöms ha en ekonomisk livslängd på fem år från förvärvstillfället. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet av Avel-Tech Inc., som skett i november 2003 kommer att skrivas av under 10 år från förvärvstillfället mot bakgrund av förvärvets strategiska betydelse.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR 1:00.

Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 procent av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande över den driftmässiga och finansiella styrningen. Dotterföretag redovisas i normalfallet enligt förvärvsmetoden. Förvärvsmetoden innebär att ett förvärv av dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom moderföretaget indirekt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det verkliga värdet på det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Eliminering av transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan företag i koncernen liksom därmed sammanhängande realiserade vinster elimineras i sin helhet.

Omräkning av utländska dotterföretag

Dagskursmetoden tillämpas för omräkning av resultat- och balansräkningar i självständiga utländska dotterföretag. Dagskursmetoden innebär att samtliga tillgångar, avsättningar och skulder omräknas till balansdagens kurs och att samtliga poster i resultaträkningen omräknas till genomsnittskurs. Uppkomna kursdifferenser förs direkt mot eget kapital.

Valutakurser

Följande valutakurser har använts för valutaomräkning mellan SEK och angivna valutor:

	SEK/USD	SEK/GBP	SEK/CAD
Balansdagskurs 2003-12-31	7,2750	12,9125	5,5575
Genomsnittskurs 12 månader 2003	8,0854	13,1936	—
Balansdagskurs 2002-12-31	8,825	14,1475	—
Genomsnittskurs 12 månader 2002	9,7255	14,5744	—

Tillämpning av Redovisningsrådets rekommendationer

Från och med den 1 januari 2003 tillämpas följande rekommendationer från Redovisningsrådet: RR 2:02 Varulager, RR 22 Utformning av finansiella rapporter, RR 24 Förvaltningsfastigheter, RR 25 Rapportering för segment – och rörelsegränar och geografiska områden, RR 26 Händelser efter balansdagen, RR 27 Finansiella instrument: Upplysningar och klassificering och RR 28 Statliga stöd. Av dessa nya rekommendationer har RR 22 haft effekt då jämförelseåret i de finansiella rapporterna omarbetats i enlighet med rekommendationens krav på utformning av de finansiella rapporterna. Kommentarer avseende föregående period eller perioder lämnas när detta är av betydelse för förståelsen av de finansiella rapporterna för den aktuella perioden. RR 25 har inneburit att bolaget redovisat resultat och information avseende segment för året och föregående period i enlighet med rekommendationen. RR 27 har endast haft effekt i upplysningar och tilläggsupplysningar, jämförbara uppgifter för tidigare perioder finns inte tillgängliga varför jämförelsesiffror för dessa inte lämnas, jämförelsesiffror i resultat- och balansräkningarna har därför inte heller omräknats i enlighet med rekommendationen. RR 28 har haft effekt på Ortivus-koncernen i och med att statliga stöd av denna typ finns i det under 2003 förvärvade bolaget Avel-Tech Inc., effekten har endast uppkommit i årets balansräkning, ingen effekt har skett i årets resultat eller av jämförelsesiffror för tidigare perioder. Övriga nya rekommendationer från Redovisningsrådet har ej haft någon effekt.

Rörelsegränar

Koncernen tillämpar Redovisningsrådets rekommendation RR 25 rapportering för segment – rörelsegränar och geografiska områden from 1 januari 2003. Ortivus har som primär indelningsgrund valt rörelsegränar då detta är det sätt uppföljningen av avkastningen av koncernens verksamhet bedrivs på. Till rörelsegränen Kardiologi hänförs licensintäkter från MIDA, samt hälften av intäkterna från avtalet om teknikutbyte med Philips Medical System. Till rörelsegränen Distanssjukvård hänförs intäkterna från MobiMed, hälften av intäkterna från avtalet om teknikutbyte med Philips Medical System, Sweet och även framöver Avel-Tech. I rörelsegränen Övrigt ingår intäkter och kostnader som inte tillhör någon av dessa rörelsegränar, bland annat sömnutredningar (Biosaca) och ofördelad administration. För den sekundära indelningsgrunden geografiska områden, har företaget valt att redovisa intäkterna hänförliga till Philips separat då dessa intäkter inte kan härledas specifikt till någon geografisk marknad utan avser globala avtal. Övriga geografiska områden som redovisas är Nordamerika, Europa exklusive Norden, och Norden.

Finansiella instrument

Finans- och valutapolicy

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker. Koncernens finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. Ansvar för koncernens finansiella transaktioner och risker hanteras centralt av moderbolagets finansavdelning. Den övergripande målsättningen för finansfunktionen är att tillhandahålla en kostnadseffektiv finansiering samt att minimera negativa effekter på koncernens resultat genom marknadsfluktuationer.

Kapitalplacering

Företaget strävar efter bästa möjliga förräntning av överskottslikvider, baserat på likviditetsprognoser sker placering av överskottslikvider. Det är inte företagens policy att utsätta bolagets tillgångar för spekulationsrisker. Placering får därför endast ske i förutbestämda kapitalplaceringsinstrument, om inte annat avges av bolagets VD eller styrelse.

Exempel på godkända kapitalplaceringsinstrument är:

- Statsskuldväxlar
- Andra säkra räntebärande papper

Överskottslikvider finns per 2003-12-31 i moderbolaget och dotterbolaget Sweet.

Terminssäkring

För att minska riskerna i samband med affärer i utländsk valuta ska terminssäkring ske enligt de riktlinjer som anges nedan.

All terminssäkring ska vara kommersiellt motiverad, det vill säga att det ska finnas en bakomliggande försäljning eller inköp som motiverar säkringen. Ingen terminssäkring får ske på spekulativt. Terminssäkringarna ska avse såväl det bedömda in- som utflödet av valuta, det vill säga förväntat inflöde ska matchas mot förväntat utflöde. Det är sedan nettobehovet som ska terminssäkras.

Terminssäkring görs i dagsläget endast beräknat på inbetalningar i US dollar som hänförs till minimiintäkter enligt avtal med Philips Medical System.

I det under 2003 förvärvade dotterbolaget Avel-Tech Inc., finns det kortfristiga banklån per 2003-12-31 i övrigt finns inga lån i koncernen. Inga eget kapital instrument eller andra finansiella instrument än ovan beskrivna finns i koncernen.

Statliga stöd

Statliga bidrag redovisas i balans- och resultaträkningen när det föreligger rimlig säkerhet att de villkor som är förknippade med bidraget kommer att uppfyllas och att bidraget kommer att erhållas. Bidragen periodiseras systematiskt på samma sätt som och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. För Ortivus-koncernen erhålls endast statliga bidrag för del av FoU-kostnader i det under 2003 förvärvade kanadensiska bolaget Avel-Tech Inc., dessa bidrag har endast haft effekt i årets balansräkning.

Upplysning om periodens förvärv

Ortivus AB förvärvade den 21 november 2003 det kanadensiska företaget Avel-Tech Inc., med säte i Laval, Quebec. Köpeskillingen uppgick till drygt 3,5 miljoner USD. Avel-Tech har konsoliderats enligt förvärvsmetoden per 2003-12-31 i Ortivus-koncernen, goodwill har uppkommit i och med förvärvet med MSEK 23,6 som kommer att skrivas av från 1 januari 2004 med en avskrivningstid på 10 år med tanke på förvärvets strategiska betydelse. Avel-Tech är ett utvecklingsbolag som kommer att komplettera dotterbolaget Sweet's produkter och tjänster på främst den nordamerikanska marknaden.

Noter

Not 1 Arvoden till revisor

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
KPMG				
Revisionsuppdrag	805	688	421	367
Andra uppdrag	221	480	103	101
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	—	—	—	—
Andra uppdrag	17	438	—	—
Summa	1 043	1 606	524	468

Not 2 Nettoomsättningens fördelning

Nettoomsättning i koncernen och moderbolaget fördelas sig på rörelsegränar, geografiska marknader och intäktslag enligt nedan.

Rörelsegränar	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Kardiologi	67 534	68 090	67 534	68 090
MIDA	61 234	55 528	61 234	55 528
Avtal teknik- och produktutveckling	6 300	12 562	6 300	12 562
Distanssjukvård	105 921	107 622	43 689	25 989
MobiMed	48 402	12 008	37 389	13 427
Sweet	51 219	83 052	—	—
Avtal teknik- och produktutveckling	6 300	12 562	6 300	12 562
Övrigt	1 753	3 428	1 768	1 578
	175 207	179 140	112 991	95 657

forts. not 2

Geografiska områden	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Philips *	72 816	80 195	72 816	80 195
Nordamerika	51 271	83 052	360	1 319
Europa exkl Norden	30 713	8 510	19 405	6 760
Norden	18 562	7 383	18 562	7 383
Övriga länder	1 845	0	1 848	0
	175 207	179 140	112 991	95 657

* Philips redovisar inte fördelningen av försäljningsintäkter på geografiska marknader.

Intäktslag	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Varuförsäljning	79 596	71 861	40 175	15 462
Tjänsteuppdrag (inkl Philips TDA)	42 789	53 802	19 994	26 718
Royalty (Philips MIDA)	52 822	53 477	52 822	53 477
	175 207	179 140	112 991	95 657

Not 3 Villkorade utvecklingsbidrag

Bolaget har erhållit villkorade utvecklingsbidrag.

Värdet av återbetalningsskyldigheterna för Biosaca kan beräknas uppgå till högst KSEK 1 853 (1 865).

Not 4 Medelantalet anställda, könsfördelning och personalens sjukfrånvaro

Medelantalet anställda är beräknat såsom antalet arbetade månader i relation till normal årsarbetstid.

Medelantal anställda	2003			2002		
	Totalt	Varav män	%	Totalt	Varav män	%
Moderbolag						
Sverige						
Täby	41	28	68	39	29	74
Göteborg	2	2	100	5	5	100
	43	30	70	44	34	77
Dotterbolag						
England	4	3	75	4	3	75
USA	61	24	39	60	23	38
Totalt koncernen	108	57	53	108	60	56

Könsfördelning	2003		2002	
	Andel kvinnor,%		Andel kvinnor,%	
Moderbolag				
Styrelsen	0		0	
Övriga ledande befattningshavare/ledningsgrupp	11		11	
Koncernen				
Styrelsen	0		0	
Övriga ledande befattningshavare/ledningsgrupp	24		24	

Sjukstatistik	Total sjukfrånvaro/ordinarie arbetstid 2003-07-01-12-31,%		Långtids-sjukfrånvaro*/total sjukfrånvaro 2003-07-01-12-31,%	
	Moderbolag			
Ålderskategori 29 år eller yngre, kvinnor och män	0,59		0,00	
Ålderskategori 30-49 år, kvinnor och män	2,26		0,00	
Ålderskategori 50 år eller äldre, kvinnor och män	2,47		0,00	
Totalt:				
Kvinnor	4,44		0,00	
Män	1,33		0,00	
Samtliga anställda	2,13		0,00	

* Långtidsjukfrånvaro definieras som 60 dagar eller mer

forts. not 5

Ersättningar till koncernledning och styrelse KSEK	Grundlön/styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner ¹	Pensionskostnad	Övrig Ersättning	Summa
VD Claes Stenlander	1 222		99	242		1 563
Styrelsens ordförande Akbar Seddigh	1 071		87	470		1 653
Styrelsens ledamöter	520				87	607
Övriga befattningshavare i koncernledningen	4 581	217	237	521		5 557
Summa	7 394	217	423	1 233	87	9 380

¹ Övriga förmåner består i Sverige av bil- och drivmedelsförmån, för anställda utomlands består dessa av medicinska försäkringar.

Not 5 Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

KSEK	2003		2002	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)
Koncernen				
Styrelse, VD, vVD och ledande befattningshavare	8 584	3 445	10 805	3 848
		(1 233)		(1 367)
Övriga anställda	35 707	12 027	41 026	12 223
		(1 893)		(2 163)
Summa	44 291	15 472	51 831	16 072
		(3 126)		(3 530)

Sverige				
KSEK	2003		2002	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)
Moderbolaget				
Styrelse, VD, vVD och ledande befattningshavare	4 972	2 828	5 229	3 073
		(1 084)		(1 213)
Övriga anställda	16 061	7 800	15 267	7 683
		(1 875)		(2 131)
Summa	21 033	10 628	20 496	10 756
		(2 959)		(3 344)

USA				
KSEK	2003		2002	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)
Styrelse, VD, vVD och ledande befattningshavare	2 456	248	4 526	404
		(0)		(0)
Övriga anställda	18 718	4 111	24 456	4 295
		(0)		(0)
Summa	21 174	4 359	28 982	4 699
		(0)		(0)

England				
KSEK	2003		2002	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionsersättningar)
Styrelse, VD, vVD och ledande befattningshavare	1 156	369	1 049	371
		(149)		(154)
Övriga anställda	928	117	1 304	246
		(18)		(32)
Summa	2 084	486	2 353	617
		(167)		(186)

forts. not 5

Koncernledningen inkluderar VD, vVD, marknadschef, CFO och dotterbolagschefer i Ortivus UK och Sweet. För koncernledningens sammansättning, se sidan 37.

Pensionsvillkor till ledande befattningshavare i Sverige är tecknade med en premiekostnad på 5 procent av lön upp till 7,5 basbelopp, 25 procent av lön på 7,5–20 basbelopp och 15 procent av lön på 20–30 basbelopp, dessa villkor gäller alla anställda i Sverige över 28 år.

Till Akbar Seddigh, styrelsens ordförande samt ansvarig för den nordamerikanska verksamheten har utgått lön och ersättningar om sammanlagt SEK 1 158 039. Härutöver erhåller Akbar Seddigh en total tjänstepensionspremie uppgående till 470 000. Av dessa är 386 000 direkt avdragsgilla. Den resterande premien är ej direkt avdragsgill utan innebär en uppskjuten avdragsrätt. En ömsesidig uppsägningstid på 6 månader gäller för båda parter. Avtal om avgångsvederlag finns inte.

Till verkställande direktören Claes Stenlander har utgått lön och ersättningar om sammanlagt SEK 1 320 951. Pensionsutfästelser är tecknade med en premiekostnad på 5 procent av lönen upp till 7,5 basbelopp och 25 procent på den överstigande delen av lönen. Mellan bolaget och verkställande direktör gäller en uppsägningstid om 24 månader från bolagets sida. Den ersättning som eventuellt erhålls från annan sysselsättning under de 12 sista månaderna av uppsägningstiden ska avräknas den ersättning som Ortivus erlägger. Vid en uppsägning från den verkställande direktörens sida gäller en uppsägningstid på 6 månader. För övriga personer i koncernledningen gäller en varierande uppsägningstid mellan 6 till 18 månader från bolagets sida.

Styrelsearvodet, fastställt på 2003 års bolagsstämma uppgick till SEK 575 000 per år att fördelas enligt styrelsens bestämmande. Styrelsearvodet utgår endast till de ledamöter som inte erhåller lön från bolaget. Övriga ersättningar till styrelseledamöter har varit för resekostnader i samband med styrelsens arbete som uppgått till cirka 51 000 kr samt konsultkostnader till två styrelsemedlemmar som uppgått till 36 000 kr.

Ledande befattningshavares löner och ersättningar föreslås av VD och beslutas av styrelsen. VD:s och arbetande styrelseordförandens löner och ersättningar beslutas av styrelsen.

De incitamentsprogram som finns i koncernen är av följande karaktär, säljansvariga och säljpersonal erhåller provisioner baserat på utfall jämfört med budget. Dotterbolagschefer erhåller tantiem baserat på resultat jämfört med budget. Inga tantiemprogram finns för VD eller arbetande styrelseordförande. Tak finns för samtliga incitamentsprogram.

Not 6 Avskrivningar

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Avskrivningar per funktion				
Kostnad för sålda varor	16	29	16	29
Försäljning	4 880	4 974	475	466
Administration	1 680	1 268	304	364
Forskning och utveckling	5 350	8 111	576	3 090
Totala avskrivningar	11 925	14 382	1 371	3 949
Avskrivningar per tillgångsslag				
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				
Balanserade utgifter för forskning och utveckling	1 695	4 440	477	2 974
Licenser	411	308	411	308
Goodwill	7 851	7 763	—	—
	9 957	12 511	888	3 282
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>				
Inventarier	1 968	1 871	483	667
	1 968	1 871	483	667
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>				
Nedskrivning aktier i dotterbolag	—	—	20 924	—
	0	0	20 924	0
Totala av-/ nedskrivningar	11 925	14 382	22 295	3 949

Not 7 Skatt

Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och skattekostnad baserad på gällande skattesats består av följande komponenter:

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Redovisat resultat före skatt	16 534	33 467	5 462	30 159
Avstämning av effektiv skatt:				
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget, 28%	-4 630	-9 371	-1 529	-8 445
Avskrivningar/nedskrivningar goodwill	-5 185	-2 174	0	0
Nedskrivningar aktier i dotterbolag	0	0	-5 859	0
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-131	-92	-45	-39
Effekt av annan skattesats i utländska dotterbolag	-901	-3 066	0	0
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	0	-577	0	0
Utnyttjande av tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	0	8 483	0	8 483
Skatt hänförlig till tidigare år	1 112	0	0	0
Uppskjuten skatteintäkt i under året aktiverat skattevärde i underskottsavdrag	564	34 785	564	11 351
Övrigt	311	-95	0	0
Redovisad effektiv skatt	-8 860	27 894	-6 869	11 351

Koncernens ansamlade underskottsavdrag uppgår till cirka 94 Mkr (varav cirka 63 Mkr i Sverige) efter avräkning av årets skattemässiga resultat. Årets aktuella skatteintäkt, KSEK 351 är i sin helhet hänförlig till dotterbolaget Sweet på grund av en justering avseende aktuell skatt för 2002 om KSEK 1 112.

Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skattefordran	Uppskjuten skatteskuld	Netto
<i>Koncernen 2002-12-31</i>			
Underskottsavdrag	34 785	0	34 785
Övrigt	1 941	187	1 754
	36 726	187	36 539
kvittning	-187	-187	0
	36 539	0	36 539
<i>Koncernen 2003-12-31</i>			
Underskottsavdrag	26 755	0	26 755
Övrigt	3 271	95	3 176
	30 027	95	29 932
kvittning	-95	-95	0
	29 932	0	29 932
<i>Moderbolaget 2002-12-31</i>			
Underskottsavdrag	11 351	0	11 351
	11 351	0	11 351
kvittning	0	0	0
	11 351	0	11 351
<i>Moderbolaget 2003-12-31</i>			
Underskottsavdrag	4 482	0	4 482
	4 482	0	4 482
kvittning	0	0	0
	4 482	0	4 482

Moderbolagets förändring från föregående år har redovisats som uppskjuten skattekostnad.

forts. not 7

Förändring av uppskjuten skatt i temporära skillnader och underskottsavdrag

	Belopp vid årets ingång	Redovisat över resultat- räkningen	Övriga föränd- ringar	Belopp vid årets utgång
<i>Koncernen</i>				
Utnyttjande av underskottsavdrag	34 785	-10 282	2 253	26 755
Övrigt	1 754	1 422	0	3 176
	36 539	-8 860	2 253	29 932
<i>Moderbolaget</i>				
Utnyttjande av underskottsavdrag	11 351	-6 869	0	4 482
	11 351	-6 869	0	4 482

Övriga förändringar inkluderar det under året förvärvade dotterbolaget Avel-Tech med KSEK 3 446 och uppkomna valutakursdifferenser i underskottsavdrag i utländska dotterbolag.

Not 8 Balanserade kostnader för utvecklingsarbeten och licenser

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Balanserade utvecklingskostnader				
Ingående anskaffningsvärde	60 979	58 262	52 941	50 224
Årets aktivering	2 140	2 717	—	2 717
Omklassificering	—	0	-2 717	—
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	63 119	60 979	50 224	52 941
Ingående avskrivningar	-53 795	-48 381	-49 747	-46 773
Årets avskrivningar	-1 695	-4 440	-477	-2 974
Årets omräkningsdifferens	-577	-974	—	—
Utgående ackumulerade avskrivningar	-56 068	-53 795	-50 224	-49 747
Utgående planenligt restvärde	7 051	7 184	0	3 194

Årets aktivering avser utvecklingskostnader hänförliga till samarbetet med Akademiska sjukhuset Uppsala.

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Licenser				
Ingående anskaffningsvärde	1 232	1 232	1 232	1 232
Årets aktivering	0	—	0	—
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	1 232	1 232	1 232	1 232
Ingående avskrivningar	-308	0	-308	0
Årets avskrivningar	-411	-308	-411	-308
Årets nedskrivning	-513	—	-513	—
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 232	-308	-1 232	-308
Utgående planenligt restvärde	0	924	0	924

Årets nedskrivning har redovisats under raden nedskrivningar.

Not 9 Goodwill

KSEK	Koncernen	
	2003	2002
Ingående anskaffningsvärde	124 238	123 576
Förvärv av goodwill	23 648	662
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	147 886	124 238
Ingående avskrivningar	-76 094	-68 332
Årets avskrivningar	-7 851	-7 763
Årets nedskrivningar	-10 668	—
Utgående ackumulerade avskrivningar/nedskrivningar	-94 613	-76 094
Utgående planenligt restvärde	53 273	48 144
Specifikation av goodwill		
Biosys AB	0	14 224
Sweet CS Inc. (inkl fusionsgoodwill Ortivus US Inc.)	29 625	33 920
Avel-Tech Inc.	23 648	—
Utgående planenligt restvärde	53 273	48 144

Goodwill avseende Biosys AB som förvärvades 1999-12-31 har skrivits ned per 2003-12-31 efter prövning i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 17 Nedskrivningar. Årets förvärv av goodwill har uppkommit i och med förvärvet av Avel-Tech Inc., Kanada.

Not 10 Materiella anläggningstillgångar

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Inventarier				
Ingående anskaffningsvärde	18 182	17 919	8 973	9 885
Förvärv av dotterbolag	4 956	—	—	—
Årets inköp	1 605	3 488	373	150
Försäljning/utrangeringar	-183	-1 912	-163	-1 062
Omklassificeringar	-89	-850	—	—
Omräkningsdifferenser	-956	-463	—	—
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	23 515	18 182	9 183	8 973
Ingående avskrivningar	-14 699	-13 191	-8 040	-8 205
Förvärv av dotterbolag	-3 341	—	—	—
Årets avskrivningar	-1 968	-1 695	-483	-667
Försäljning/utrangeringar	181	1 472	165	832
Omklassificeringar	—	641	—	—
Årets omräkningsdifferens	316	-1 925	—	—
Utgående ackumulerade avskrivningar	-19 511	-14 699	-8 358	-8 040
Utgående planenligt restvärde	4 004	3 483	825	933

Not 11 Aktier i dotterbolag

KSEK	Antal aktier	Procent av totalt	Nominellt värde	Bokfört värde 2003	Bokfört värde 2002
Avel-Tech Inc. Quebec, 275792-3	3 714 522	100	KCAD 5545	29 177	0
Ortivirus UK Ltd, Southampton, 3558696	50 000	100	KGBP 50	658	658
Sweet Computer Services, Inc. Iowa, 42-1514770	10 160	100	KUSD 48	57 434	68 915
Elementanalys-Analytica AB, Täby, 556265-4771	5 100	100	255	255	255
Biosys AB, Göteborg, 556364-0464	8 025 100	100	8 025	4 669	4 669
				92 193	74 497

	Moderbolaget	
	2003	2002
Ingående balans	74 497	73 497
Årets förvärv	29 177	1 000
Aktieägartillskott	9 443	—
Årets nedskrivningar	-20 924	—
Utgående balans	92 193	74 497

Årets förvärv avser Avel-Tech, vilket förvärvades 2003-11-21 med kontanta medel. Aktieägartillskott avser Ortivirus UK. Nedskrivning har skett i moderbolaget till substansvärdet i Sweet, samt för aktieägartillskottet till Ortivirus UK.

Not 12 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Upplupna intäkter	16 433	1 982	16 433	1 982
Förutbetalda IT-kostnader och kostn för ref installationer	1 773	2 360	1 772	2 360
Förutbetalda hyror	559	593	452	450
Övrigt	4 127	3 355	1 655	1 009
Summa	22 892	8 290	20 312	5 801

Upplupna intäkter i moderbolaget avser främst TDA-intäkter från avtal med Philips Medical System.

Not 13 Rapportering för segment – rörelsegränar och geografiska områden

Primär indelningsgrund är rörelsegränar, där rörelsegränen Kardiologi inkluderar licensintäkter från MIDA samt hälften av intäkterna från avtalet om teknikutbyte med Philips Medical System. Till rörelsegränen Distanssjukvård hänförs intäkterna från MobiMed, hälften av intäkterna från avtalet om teknikutbyte med Philips Medical System, Sweet och även framöver Avel-Tech. I rörelsegränen Övrigt ingår intäkter och kostnader som inte tillhör någon av dessa rörelsegränar, bland annat sömnutredningar (Biosaca) och ofördelad administration.

För den sekundära indelningsgrunden geografiska områden, har företaget valt att redovisa intäkterna hänförliga till Philips separat, då dessa intäkter inte kan härledas specifikt till någon geografisk marknad utan avser globala avtal. Övriga geografiska områden som redovisas är Nordamerika, Europa, exklusive Norden, och Norden.

forts. not 13

Rörelsegränar

KSEK	Kardiologi		Distanssjukvård		Övrigt		Totalt	
	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002
Nettoomsättning	67 534	68 090	105 920	107 622	1 753	3 428	175 207	179 140
Kostnad för sålda varor	-7 678	-2 286	-29 480	-13 976	-640	-2 298	-37 798	-18 560
Bruttoresultat	59 856	65 804	76 440	93 646	1 113	1 130	137 409	160 580
Omkostnader/avskrivningar	-10 043	-12 380	-76 959	-95 272	-23 568	-21 160	-110 570	-128 812
Jämförelsestörande poster	—	—	—	—	-12 251	—	-12 251	—
Rörelseresultat	49 812	53 424	-518	-1 626	-34 706	-20 030	14 588	31 768
Finansiella poster, netto							1 946	1 699
Resultat efter finansiella poster							16 534	33 467
Aktuell skatt							351	-7572
Uppskjuten skatt							-9211	35466
Resultat efter skatt							7 674	61 361

ÅRET I SIFFROR

forts. not 13

Rörelsegrenar

KSEK	Kardiologi		Distanssjukvård		Övrigt		Totalt	
	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002
Övriga upplysningar								
Tillgångar	26 592	48 464	81 433	69 157	123	16 228	108 147	133 849
Ofördelade tillgångar							154 234	121 419
Summa tillgångar							262 381	255 268
Skulder	0	672	24 597	21 847	7	777	24 604	23 296
Ofördelade skulder							237 777	231 972
Summa skulder							262 381	255 268
Investeringar (Immateriella & materiella tillgångar)	0	0	3 854	7 766	0	0	3 854	7 766
Avskrivningar	145	176	7 813	10 342	3 967	3 864	11 925	14 382
Kassaflöde fr löpande verksamheter, exkl fin netto	49 957	53 600	4 973	1 825	-30 739	-16 166	24 191	39 259
Kostnader utöver avskrivningar som ej motsvaras av utbetalningar	0	0	0	0	10 262	3 380	10 262	3 380

Geografiska områden

KSEK	Philips		Nordamerika		Europa exkl Norden		Norden		Övriga länder		Totalt	
	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002	jan-dec 2003	jan-dec 2002
Nettoomsättning	72 816	80 195	51 271	83 052	30 713	8 510	18 562	7 383	1 845	0	175 207	179 140
Övriga upplysningar												
Tillgångar	26 344	48 184	66 088	46 964	2 941	7 640	12 774	31 061	0	0	108 147	133 849
Investeringar (Immateriella & materiella tillgångar)	0	0	1 275	3 503	65	164	2 514	4 099	0	0	3 854	7 766

Not 14 Avsättningar

Avsättning har gjorts för framtida garantikostnader på levererad utrustning med KSEK 752 (370). Avsättningen är beräknad på återstående garantitid på levererad utrustning avseende MobiMed i moderbolaget.

Not 15 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Semesterlöneskuld	2 324	1 658	1 826	1 658
Löner	437	169	437	169
Sociala avgifter	1 399	1 161	1 382	1 161
Förutbetalda intäkter	13 426	17 002	21	14
Övriga upplupna kostnader	8 686	3 860	4 817	3 019
Summa	26 272	23 850	8 483	6 021

Förutbetalda intäkter är främst hänförliga till dotterbolaget Sweet Computer Services, Inc.

Not 16 Nedskrivningar

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Nedskrivning goodwill Biosys AB	10 668	—	—	—
Nedskrivning aktier i dotterbolag	—	—	20 924	—
Nedskrivning lager Biosaca	947	—	947	—
Licenser Biosaca	513	—	513	—
Övriga kostnader Biosaca	123	—	123	—
Summa	12 251	0	22 507	0

Nedskrivning av goodwill Biosys och tillgångar avseende Biosaca har skett i enlighet med RR 17 Nedskrivningar per 2003-12-31.

Nedskrivning av aktier i dotterbolag har skett i moderbolaget till substansvärdet i Sweet, samt för aktieägartillskott till Ortivus UK.

Not 17 Finansiella instrument

Följande finansiella instrument innehas i koncernen. Moderbolagets terminskontrakt och valutaoptioner är säkring av avtalade framtida betalningar från Philips Medical Systems.

Moderbolaget

Termiskontrakt

Institut	Sålt	Köpt	Verkligt värde 2003-12-31	Kurs	Förfalldag
Nordea	USD 1 250 000	KSEK 11 961	KSEK 2 712	9,569	04-11-15
Nordea	USD 4 000 000	KSEK 37 836	KSEK 7 499	9,459	06-03-31

forts. not 17

Valutaoption

Institut	Sålt	Köpt	Verkligt värde 2003-12-31	Kurs	Förfalldag
Nordea	USD 1 000 000	KSEK 10 400	KSEK 3 120	10,40–11,495	04-02-17
Nordea	USD 1 000 000	KSEK 10 400	KSEK 3 071	10,40–11,495	04-05-17
Nordea	USD 1 500 000	KSEK 15 600	KSEK 4 535	10,40–11,495	04-08-17

Koncernen

Finansiella anläggningstillgångar i dotterbolaget Sweet.

Institut/typ av investering	Nominellt/anskaffn. värde	Bokfört värde 2003-12-31	Villkor	Förfalldag
Community First Bank/Cert of Deposit	USD 1 000 000	USD 1 006 300	18 månader, 1,9 % ränta/år	05-04-19
Community First Bank/Cert of Deposit	USD 350 000	USD 367 483	36 månader, 3,75 % ränta/år	05-10-19
Community First Bank/Escrow *	USD 560 000	USD 214 667	60 månader, 4,9 % ränta/år	06-10-31

* Escrow konto för hyresavtal.

Lån i dotterbolaget Avel-Tech

Institut/typ av lån	Skuld per 2003-12-31	Villkor	Övrigt
Royal Bank of Canada/Checkräkningskredit	CAD 0	Limit CAD 100,000 prime ränta + 3,25%	
Royal Bank of Canada/Lån kopplat till statliga FoU stöd	CAD 415,000	Prime ränta + 2,75 %	Beräknas slutamorterat maj 2004
Royal Bank of Canada/Småföretagarlån	CAD 75,000	Prime ränta + 1,75 %	Amorteras 6,250 CAD/månad

Not 18 Ställda säkerheter

KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2003	2002	2003	2002
Spärrade bankmedel för hyreskontrakt, Sweet	2 393	3 891	—	—
Generell banksäkerhet	4 316	—	1 593	—
Övrigt	197	59	197	59
Summa	6 906	3 950	1 790	59

Not 19 Operationell leasing

Framtida förpliktelse enligt hyresavtal av operationell natur har ingåtts enligt följande:

KSEK	Koncernen	Moderbolaget
Förfaller till betalning		
2004	3 600	1 890
2005	2 923	1 565
2006	1 155	283
2007	212	155
Summa	7 890	3 893

Totalt erlagda hyror var KSEK 4 020 för koncernen och KSEK 1 925 för moderbolaget för 2003.

Not 20 Statliga stöd

Koncernen erhåller genom sitt förvärvade dotterbolag Avel-Tech bidrag från kanadensiska staten för ersättningsbara FoU-kostnader. Per 2003-12-31 har bolaget en fordran på den kanadensiska staten på MSEK 6,9.

Not 21 Valutakursdifferenser som påverkat resultatet

	2003	2002
Moderbolaget		
Valutakursdifferenser som påverkat rörelseresultatet	-1 089	360
Finansiella valutakursdifferenser	-846	-728
	-1 935	-368
Koncernen		
Valutakursdifferenser som påverkat rörelseresultatet	-1 834	-646
Finansiella valutakursdifferenser	-849	-852
	-2 683	-1 498

Valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkning av utländska dotterbolag enligt dagskursmetoden, och som redovisas direkt mot eget kapital finns separat redovisade i anslutning till eget kapital.

Not 22 Kortfristiga placeringar

Dotterbolaget Avel-Tech innehar en kortfristig placering på 10,000 CAD med Royal Bank of Canada, förfalldatum är 2004-08-23 med 1,75% ränta.

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Ortivus AB

Org nr 556259-1205

Jag har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Ortivus AB för år 2003. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av min revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att jag planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra mig om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag

granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Jag anser att min revision ger mig rimlig grund för mina uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Jag tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 27 februari 2004

Bo Ribers
Auktoriserad revisor
KPMG

Koncernledning

Claes Stenlander

Född 1956. Verkställande direktör Ortivus AB.
Anställd 1999.

Utbildning: Leg. apotekare, MBA Exec.
Erfarenhet: Mer än 20 års erfarenhet från läkemedelsindustrin i ledande befattningar inom forskning och utveckling samt marknadsföring och försäljning.

Aktieinnehav: 500 aktier av serie B.



Per Grönwall

Född 1959. CFO Ortivus AB. Anställd 2003.

Utbildning: Civilekonomexamen vid Lunds universitet, Bachelor degree of economics Washington State University.

Erfarenhet: Tidigare ekonomidirektör hos det medicintekniska bolaget Elekta AB.

Kommer närmast från telekommunikationsbolaget TRIO där han var CFO.

Aktieinnehav: 0.



Peter Worsöe

Född 1966. Marknadschef Ortivus AB. Anställd 2001.

Utbildning: Civilekonom.

Erfarenhet: Tre års erfarenhet av läkemedelsbranschen inom försäljning. Arbetade därefter med försäljning inom medicinteknik. Försäljningschef för internationell försäljning av utrustning till telekom-system på Ericsson under fyra år.

Aktieinnehav: 0.



Stuart Manton

Född 1949. Verkställande direktör Ortivus UK Ltd.
Anställd 1998.

Utbildning: Företagsekonomi (Luton College of Further Education).

Erfarenhet: Över 20 års erfarenhet inom hälsovårdsområdet, omfattande försäljning, marknadsföring och affärsutveckling. Har goda kontakter med många viktiga opinionsbildare, i synnerhet inom kardiologi. Tidigare försäljningschef på Medi-Aid Ltd, försäljnings- och marknadschef för kardiologidivisionen och landchef för Pacemaker Business vid Siemens Medical.

Aktieinnehav: 0.



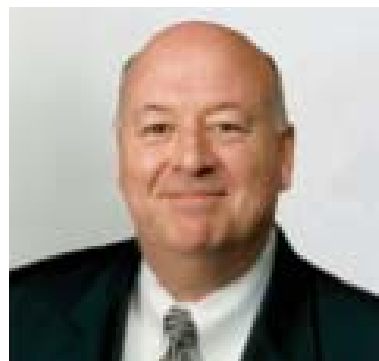
Bengt Arne Sjöqvist

Född 1952. Vice verkställande direktör Ortivus AB.
Anställd 1994.

Utbildning: Tekn.dr. medicinteknik. Adjungerad professor i tillämpad vårdinformatik (Applied Healthcare Informatics) vid Chalmers tekniska högskola.

Erfarenhet: Mer än 25 års erfarenhet av forskning och utveckling inom medicinteknik och telemedicin. Tidigare engagerad i innovations- och entreprenörverksamhet. Uppdrag med inriktning mot medicinsk teknik och IT bland annat inom NUTEK, KK-stiftelsen och Vinnova.

Aktieinnehav: 11 586 aktier av serie B.



Walter K. Young

Född 1948. Verkställande direktör Sweet Computer Services, Inc. och Avel-Tech, Inc. (Canada).
Anställd 1999.

Utbildning: Fil kand i statsvetenskap (Temple University, Philadelphia), doktorandstudier i marknadsföring.

Erfarenhet: 27 års erfarenhet i ledande befattningar i USA och internationellt inom "health care clinical systems" och IT. Tidigare på Marquette Medical (nu GE Medical) där han under sex år var internationell marknadsföringschef för kliniska informationssystem.

Aktieinnehav: 0.

STYRELSE OCH REVISORER

Styrelse

Akbar Seddigh

Styrelsens ordförande. Född 1943. Invald 1985.

Styrelseordförande i Artimplant AB, Elekta AB, Formo Services AB, Neovanta Medical AB och Sweet Computer Services, Inc. Styrelseledamot i bland annat Affärsstrategerna AB och Biolight AB.

Aktieinnehav: 19 600 aktier av serie A.

Egon Jonsson

Född 1940. Invald 2003.

Professor, Karolinska Institutet, Huddinge Universitetssjukhus, WHO Health Evidence Network.

Aktieinnehav: 0.

Lennart Ribohn

Född 1943. Invald 2002.

Styrelseordförande i Norfoods AB och Försäkrings AB Nordisk Garanti. Styrelseledamot i SEB Fondförvaltning AB, FPG Försäkringsbolaget Pensionsgaranti, AB Segulah, Comptec AB samt Artimplant AB. Ledamot i Aktiemarknadsnämnden.

Aktieinnehav: 10 000 aktier av serie B.

Jack Forsgren

Född 1945. Invald 2003.

Styrelseordförande i Unfors Instruments AB och Swemed Lab Int'l. Styrelseledamot i Bilia AB, Fingerprint Cards AB, Göteborgs Posten, Svenska Mässan, Nordea Region Väst-Storkundsenheten.

Aktieinnehav: 0.



Jan Würtz

Född: 1947. Invald 2003.

Styrelseordförande i Solbackens Handelsträdgård AB.

Aktieinnehav: 0.

Revisorer

Ordinarie

Bo Ribers

Född 1942.

Auktoriserad revisor, KPMG. Revisor i bolaget sedan 1993.

Suppleant

Björn Flink

Född 1959.

Auktoriserad revisor, KPMG. Revisorsuppleant i bolaget sedan 1993.

Rolf Lydahl

Född: 1945. Invald 2002.

Styrelseordförande i Holm & Co AB, Indecap AB och Ekofast AB. Vice ordförande i AB Sardus. Styrelseledamot i Electra Finans AB, Audio Finans AB, Swedcarrier AB, Jernhusen AB, Euromaint AB samt Swemaint AB. Ledamot i Styrelsekollegiet.

Aktieinnehav: 20 000 aktier av serie B.

Ortivus-aktien

Ortivus är sedan 1997 noterat på Stockholmbörsens O-lista under förkortningen ORTI. Ortivus har två aktieslag, A-aktier och B-aktier. En börspost består av 500 aktier. Ortivus hade inga utfärdade optioner eller konvertibla skuldebrev per den 31 december 2003.

Aktiekapital

Aktiekapitalet i Ortivus uppgick per 31 december 2003 till MSEK 69,0. Totalt finns 13 805 459 aktier fördelade på 738 970 A-aktier och 13 066 489 B-aktier. Varje aktie har ett nominellt värde på SEK 5. En A-aktie berättigar till tio röster och en B-aktie berättigar till en röst.

Ägarstruktur

Största ägare i Ortivus är Investor Bank & Trust Company, med 14,5 procent av rösterna. Det utländska ägandet, inklusive utländska förvaltare, svarade för 58 procent av rösterna och 46 procent av kapitalet i Ortivus. Antalet aktieägare uppgick till 2 986 vid utgången av 2003.

Ortivus aktieägare 2003-12-30

Namn	A- aktier	B-aktier	Kapital %	Röstvärde %
Investors Bank & Trust Company	228 600	679 410	6,58	14,50
Nordea Bank Luxemburg	239 823	38 000	2,01	11,91
Fortis Bank	140 020	1 000	1,02	6,85
Oppenheimer Funds, Inc.	0	1 228 500	8,90	6,01
Pecunia	0	996 300	7,22	4,87
Livförsäkringsaktiebolaget Skandia	0	707 000	5,12	3,46
Banco Småbolagsfond	0	690 000	5,00	3,37
UBS SEC.	0	659 500	4,78	3,22
Nordea Bank Finland ABP	0	472 300	3,42	2,31
Bliwa Livförsäkring	0	471 490	3,42	2,30
Bo Sjögren	43 000	35 100	0,57	2,27
David Sweet	0	429 025	3,11	2,10
JP Morgan	0	401 095	2,91	1,96
Banco Teknik & Innovationsfond	0	364 000	2,64	1,78
SIS Segaintersettle	2 500	326 933	2,39	1,72
Banque Carnegie Luxembourg	0	300 000	2,17	1,47
Övriga	85 027	5 266 836	38,77	29,90
Totalt	738 970	13 066 489	100,00	100,00

Uppgifterna kommer från VPC.

Aktiekapitalets utveckling

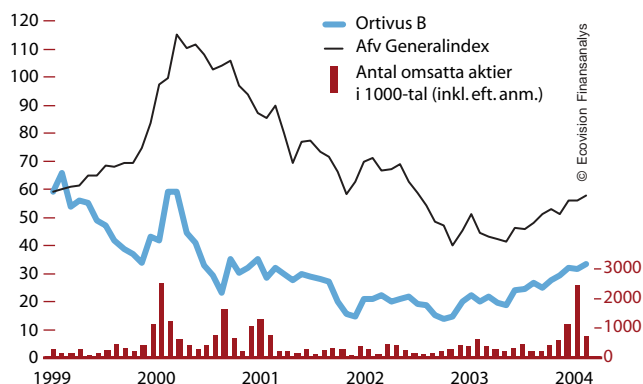
		Aktiekapital	Antal aktier
1993	Nyemission	17 698 690	1 769 869
	Nyemission	29 500 000	2 950 000
1994	Nyemission	31 000 000	3 100 000
1995	Nyemission	46 500 000	4 650 000
1996	Nyemission	51 150 000	5 115 000
	Nyemission	55 800 000	5 580 000
1998	Split	55 800 000	11 160 000
2000	Nyemission	65 297 250	13 059 450
2001	Nyemission	68 661 670	13 732 334
2002	Nyemission	69 027 295	13 805 459
	Antal aktier av serie A		738 970
	Antal aktier av serie B		13 066 489
	Totalt antal aktier		13 805 459

Ortivus ägarstruktur storleksfördelad 2003-12-30

Antal aktier	Antal aktieägare	Andel av alla aktieägare, %	Antal aktier	Andel av alla aktier, %
1-500	1 832	61,4	377 698	2,7
501-1 000	493	16,5	448 067	3,2
1 001-2 000	281	9,4	472 787	3,4
2 001-5 000	222	7,4	756 009	5,5
5 001-10 000	76	2,5	597 114	4,3
10 001-20 000	31	1,0	472 764	3,4
20 001-50 000	26	0,9	856 555	6,2
50 001-100 000	5	0,2	337 308	2,4
100 001-	20	0,7	9 487 157	68,7
Totalt	2 986	100,0	13 805 459	100,0

Aktiens utveckling och handel

I diagrammet visas utvecklingen över Ortivus-aktiens börskurs från 1999 fram till 2003 jämfört med Affärsvärdens Generalindex. Under 2003 ökade Ortivus aktiekurs med 66 procent. Under samma period ökade Affärsvärdens Generalindex med 30 procent.



Vid utgången av 2003 uppgick sista betalkurs för Ortivus B-aktie till SEK 33,3 och för Ortivus A-aktie SEK 38,6. Totalt omsattes under 2003 cirka 6,9 miljoner aktier, motsvarande 50 procent av totalt antal aktier, till ett värde av MSEK 198,9. Per börsdag omsattes i genomsnitt 27 623 aktier till ett värde av SEK 799 045.

Börsvärdet per den 30 december 2003 uppgick till MSEK 464.

Data per aktie 1999-2003

	2003	2002	2001	2000	1999
Vinst efter skatt ¹	0,56	4,46	neg	neg	neg
Utdelning ²	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eget kapital ³	16,30	16,02	11,79	15,90	18,16
Kassaflöde ⁴	2,04	0,30	neg	neg	0,11
Börskurs - B aktien ⁵	33,3	20,0	21,0	28,5	41,9
P/e ⁶	59,9	4,5	neg	neg	neg

Antalet aktier, milj

	2003	2002	2001	2000	1999
Genomsnittligt vägt antal, utestående	13,8	13,7	13,7	13,0	11,2
Utestående aktier	13,8	13,8	13,7	13,1	11,2

¹ Beräknat på genomsnittligt antal aktier

² Förslag av styrelsen för 2003

³ Eget kapital i förhållande till utestående antal aktier

⁴ Kassaflöde efter investeringar i förhållande till genomsnittligt antal aktier

⁵ Sista betalkurs sista handelsdagen

⁶ Börskurs i förhållande till resultat efter skatt per aktie

Distribution av årsredovisningen

Den tryckta årsredovisningen distribueras till samtliga aktieägare. Den kan även laddas ned från Ortivus hemsida, www.ortivus.com

Femårsöversikt, koncernen

Belopp i KSEK	2003	2002	2001	2000	1999
Resultaträkningar					
Nettoomsättning	175 207	179 140	152 413	66 706	73 018
Kostnad för sålda varor	-37 798	-18 560	-30 266	-15 734	-11 523
Bruttoresultat	137 409	160 580	122 147	50 972	61 495
Omkostnader	-110 750	-129 214	-137 614	-86 959	-67 231
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	180	402	-9	1 640	50
Jämförelsestörande poster	-12 251	0	-49 854	0	0
Rörelseresultat	14 588	31 768	-65 329	-34 347	-5 686
Finansnetto	1 946	1 699	3 563	3 954	4 490
Skatt	-8 860	27 894	-4 135	-92	-48
Årets resultat	7 674	61 361	-65 901	-30 485	-1 244
Balansräkningar					
Anläggningstillgångar	105 921	102 390	75 982	85 792	96 085
Omsättningstillgångar	156 460	152 878	125 669	140 148	160 596
Summa tillgångar	262 381	255 268	201 651	225 940	256 681
Eget kapital	225 088	221 171	161 874	207 613	237 194
Minoritetsintresse	0	0	338	92	276
Avsättningar och långfristiga skulder	752	370	590	1 212	1 392
Kortfristiga skulder	36 541	33 727	38 849	17 023	17 819
Summa eget kapital och skulder	262 381	255 268	201 651	225 940	256 681
Nyckeltal					
Resultatmarginal,%	9	19	-41	-46	-2
Rörelsemarginal,%	8	18	-43	-51	-8
Eget kapital	225 088	221 171	161 874	207 613	237 194
Räntabilitet på eget kapital,%	3	35	-32	-14	-1
Räntabilitet på sysselsatt kapital %	7	19	-30	-13	-1
Soliditet,%	86	87	80	92	92
Skuldsättningsgrad,%	1	0	0	1	1
Räntetäckningsgrad,%	219	70	neg.	neg.	neg.
Eget kapital per aktie, kronor	16,30	16,02	11,79	15,90	18,16
Antal anställda	108	108	111	60	59
Investeringar, inventarier	1 713	3 817	1 890	2 325	4 244
Investeringar akt.utv.kostnader	2 141	2 717	0	0	0
Investeringar goodwill	23 648	662	43 086	2 645	77 845
Vinst per aktie, kr	0,56	4,46	neg	neg	neg

Nyckeltalsdefinitioner

Resultatmarginal

Resultat efter finansnetto i procent av fakturerad försäljning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av fakturerad försäljning.

Räntabilitet på eget kapital

Nettoresultat dividerat med genomsnittligt eget kapital (rullande 12 mån).

Räntabilitet på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital (rullande 12 mån).

Soliditet

Justerat eget kapital, i procent av balansomslutningen.

Räntetäckningsgrad

Rörelseresultat efter finansnetto plus finansiella kostnader, i procent av finansiella kostnader.

Skuldsättningsgrad

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital.

Nyckeltalen är beräknade enligt SFFs rekommendationer.



HUVUDKONTOR

Ortivus AB

Box 513
Enhagslingen 5
183 25 Täby
Sverige
Telefon: +46 (0)8 446 45 00
Telefax: +46 (0)8 446 45 19
E-post: info@ortivus.se
www.ortivus.com

DOTTERBOLAG

Ortivus UK Ltd.

Unit 20, Fareham Enterprise Centre
Hackett Way
Fareham
Hants PO14 1TH
England
Telefon: +44 1329 823811
Telefax: +44 1329 827353
E-post: stuart.manton@ortivus.co.uk

Sweet Computer Services, Inc.

PO Box 276
2324 Sweet Parkway Rd.
Decorah, IA 52101-0276
USA
Telefon: +1 563 387 3191
E-post: sales@sweetcs.com
www.sweetcs.com

Avel-Tech, Inc.

2525 Daniel Johnson Boulevard, Suite 300
Laval, Quebec
H7T 1S9
Kanada
Telefon: +1 450 682 6262
Telefax: +1 450 682 8117
E-post: info@aveltech.com
www.aveltech.com